2010-2013年中国保健品产 业市场运行动态及投资前景咨询报告

报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司 www.cction.com

一、报告报价

《2010-2013年中国保健品产业市场运行动态及投资前景咨询报告》信息及时,资料详实,指导性强,具有独家,独到,独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势,获得优质客户信息,准确、全面、迅速了解目前行业发展动向,从而提升工作效率和效果,是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址:http://www.cction.com/report/201005/39146.html

报告价格:纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人: 李经理

特别说明:本PDF目录为计算机程序生成,格式美观性可能有欠缺;实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

【报告前言】

本报告最终结果显示,2009-2010年中国保健品具有如下特点:

- 1、产地比较集中。我国保健品主要集中在北京、江苏、广东、上海、山东、湖北等地。目前已批准生产的保健品中,42.79%集中在北京、广东、江苏、上海等经济发达地区,而诸如云南、西藏、青海、新疆、贵州 5 个经济不发达地区的产品仅占1.25%。我国保健品产地与保健品资源产地分布并不一致,这与经济发展有关。不过,可以预见未来保健品会逐步向资源产地扩散,如青海、四川、新疆等地。
- 2、申报功能相似的多。功能分布集中在免疫调节、调节血脂、抗疲劳3项。调查数据显示,2009年保健食品中免疫调节功能的产品最多,约占全部产品的37.3%,调节血脂的产品第二,占13.6%,排第三位的是抗疲劳的产品,占全国产品的10.8%,这三类产品共占全部保健食品市场的61.7%,其销售收入约占总销售额的41.4%。产品结构不合理,低水平重复,功能集中造成竞争过于激烈,很难收到良好的经济效益。令人欣慰的是这种情况有所好转,预计未来中国市场保健品的发展,产品功能将逐步分散,产品结构趋向合理。
- 3、相同原料重复开发的多。集中在螺旋藻、褪黑素、鱼油、灵芝、鲨鱼软骨、虫草、甲壳质、银杏等。调查表明,原料的产品分布为:螺旋藻67种、褪黑素57种、鱼油52种、灵芝20种、鲨鱼软骨20种、虫草19种、甲壳质19种、银杏19种。
- 4、保健品产品剂型以药品剂型为主。主要采取胶囊、片剂、口服液、颗粒剂(冲剂)等剂型,这些剂型的产品就占了近70%;而具有一般食品形态的产品(如糖、罐头、醋、饼干、蜜饯等)比例较小,约占5%。
- 5、保健品的科技含量较低。目前我国生产的保健品中90%以上属于第一代、第二代产品。随着我国整体科技实力的增强,保健品的科技含量不断提高,例如人参含片的研制成功,改变了以前人参仅能通过胃肠道吸收的单一途径,增加了口腔粘膜吸收,从而大大提高了产品的吸收利用率。目前第三代保健食品在我国正蓬勃兴起,代表着未来我国保健品的发展趋势。

资料显示,欧美国家平均消费中,保健品方面的消费占了总支出的25%以上,而我国现在是0.07%,人均保健品消费大概是31元,是美国的1/17,日本的1/12。这正说明了我国保健品的发展潜力巨大。流传几千年的中医理论,药食同源的传统饮食养生文化、更使我国食用保健品的发展有着得天独厚的优势。中国保健食品产业的发展前景是光明的。金安明邦调研中心预计,在市场需求、技术进步和管理更新的推动下,"十二五"期间中国保健食品产业的年均增长率将达到10%,2010年全国销售额将达到1058亿元,2013年大约

为1446亿元。

保健食品市场未来若干消费热点: 1)亚健康保健食品被认为有良好的发展前景; 2)与健康睡眠相关的保健产品在市场上也有所作为; 3)中药类保健食品有望成为市场上的消费亮点; 4)绿色保健食品市场应运而生且潜力巨大。

价格变动趋势:业内人士估计未来几年中国保健品价格总的趋势将会逐渐下降。不过,不同的产品价格发展趋势将有所差异,如针对普通消费者的大众保健品,价格将会往下走;而针对高端用户的精装精致保健品,随着包装的档次和附加值的上升,价格将不降反升。

【报告目录】

- 第一章 保健品产业相关概述 21
- 第一节 保健品相关介绍 21
- 一、保健品定义 21
- 二、保健品的特点 21
- 三、保健品分类22
- 第二节 保健食品的功能概述 24
- 一、保健食品的主要功能概括 24
- 二、深度分析保健食品的功能开发 25
- 三、保健食品与一般食品、药品的区别 25
- 第二章 2008-2009年国际保健品行业运行状况分析 27
- 第一节2008-2009年国际保健品行业发展综述 27
- 一、国际保健品市场发展回顾27
- 二、国际医药保健品市场发展趋势 28
- 三、国际维生素C消费市场简述 28
- 第二节2008-2009年美国保健品行业分析30
- 一、美国对保健品的态度 30
- 二、2008年FDA大力整顿美国抗癌保健品市场30
- 三、2008年美国随时监控成分副作用31
- 四、2009年美国保健品标签上不许隐瞒成分31
- 五、美国保健品包装市场发展趋势32
- 第三节2008-2009年日本保健品行业分析33
- 一、日本国民青睐海藻保健品33
- 二、日本特定保健食品市场增长迅猛34

- 三、日本保健机能食品制度的沿革34
- 四、日本营养保健食品的监管体系解析 37

第四节欧洲国家保健品市场飞38

- 一、意大利38
- 二、德国 39
- 三、英国 39
- 四、法国 39
- 第三章 2008-2009年中国保健品产业运行环境分析 41
- 第一节2008-2009年中国保健品产业政策分析 41
- 一、2009年在新医改春风下保健品市场成香饽饽41
- 二、2009年新《食品安全法》为保健品行业设门槛 41
- 三、保健品行业相关政策法规 42
- 第二节2008-2009年中国宏观经济环境分析 42
- 一、中国GDP分析 42
- 二、中国CPI指数分析50
- 三、居民收入不断增加工业52
- 第三节2008-2009年中国保健品产业社会环境分析53
- 第四章2008-2009年中国保健品行业运行形势分析56
- 第一节2008-2009年中国保健品行业发展分析56
- 一、中国保健品行业发展三阶段56
- 二、浅谈中国保健品行业发展原因 59
- 三、中国保健品行业的特点 60
- 第二节2008-2009年中国保健品行业的问题分析62
- 一、中国保健品行业存在的主要问题 62
- 二、中国保健品连锁专卖的市场缺陷 63
- 三、中国保健品产业的发展瓶颈64
- 四、中国保健品行业发展面临的困局 66
- 第三节2008-2009年中国保健品行业的发展对策分析67
- 一、我国保健品行业的发展策略 67
- 二、中国保健品企业发展应返璞归真69
- 三、中国保健品企业的研发策略浅析 69
- 第五章2008-2009年中国保健品产业市场运行动态分析 71

- 第一节2008-2009年中国保健品产业运行态势分析 71
- 一、2008年保健品行业困境之中被迫转型71
- 二、2008年保健品行业产值突破700亿元71
- 三、2009年春节保健品价格大幅跳水72
- 四、2009年保健品市场进入"冰封"时期73
- 第二节 近年来中国保健品类产品进出口情况 73
- 一、2006年保健品类产品出口回顾73
- 二、2007年保健品类产品出口统计75
- 三、2008年保健品类产品进出口统计77
- 四、2009年保健品进出口情况简述77
- 第三节 2010-2013年中国保健品价格走势分析 78
- 第六章 2008-2009年中国保健品产业市场运行走势分析 79
- 第一节2008-2009年中国保健品市场的发展分析 79
- 一、几类产品成为全球保健品市场新焦点 79
- 二、中国保健品市场的运作规律简析 81
- 三、中国保健品市场的亚健康状态82
- 第二节2008-2009年中国保健品市场消费者分析83
- 一、保健品市场消费存在三大特点84
- 二、对消费者的保健知识宣传84
- 三、消费者不愿意购买保健品的原因分析85
- 第三节2008-2009年中国保健品消费者行为调查分析86
- 一、消费者对保健食品市场的满意度86
- 二、消费者认为保健食品存在的三大问题 87
- 三、消费者对保健食品与药品存在认知差异87
- 四、消费者对保健食品功能作用的期望值分析88
- 五、消费者有了解保健知识的愿望89
- 六、消费者获知保健食品信息的主要渠道89
- 图表 21 消费者获知保健食品信息的主要渠道 89
- 七、消费者购买主要渠道89
- 第四节2008-2009年中国不同消费人群保健品市场分析90
- 一、女性保健品市场的特点90
- 二、儿童保健品市场存在的问题 91

- 三、中年男性保健市场分析92
- 四、老年保健品消费市场状况分析 94

第五节2008-2009年中国农村保健品市场分析96

- 一、农村保健品市场状况96
- 二、农村保健品市场存在的主要问题 96
- 三、开发农村医药保健品市场分析 97
- 四、农村保健品市场消费心理特点98

第六节2008-2009年中国保健品市场发展问题分析 99

- 一、中国保健品市场存在的四大不足 100
- 二、中国保健品连锁专卖的市场缺陷 100
- 三、中国保健酒市场存在的困境 101

第七章 2008-2009年中国保健品细分市场格局分析 105

- 第一节中国保健品市场三大类型产品介绍 105
- 一、传统型保健品 105
- 二、现代型保健品市场 105
- 三、功能性保健品 106

第二节2008-2009年中国补血产品市场分析 106

- 一、补血类产品市场概述 106
- 二、简述女性补血市场 107
- 三、补血类保健品市场竞争白热化 108
- 四、补血产品市场竞争策略分析 108

第三节2008-2009年中国美容类保健品市场分析 109

- 一、美容保健品市场概述 109
- 二、美容养颜产品市场发展分析 110
- 三、2009年三八妇女节女性养颜保健品销售火爆 110
- 四、制约美容保健品市场发展的三大软肋 110
- 五、投资美容保健品市场的选择与考验 113

第四节2008-2009年中国减肥保健品市场分析 115

- 一、中国减肥产品市场不同剂型分析 115
- 二、中国减肥产品市场营销分析 117
- 三、2008年减肥类保健品消费者调查分析118
- 四、减肥保健品市场规范问题任重道远 119

第五节2008-2009年中国降血脂保健品市场分析 120

- 一、降血脂保健品市场的概况 120
- 二、降血脂保健品消费市场分析 120
- 三、降血脂保健品企业开发市场需重视的要素 121

第六节2008-2009年中国其他保健品市场分析 122

- 一、提高免疫力类保健品市场发展概述 122
- 二、提高免疫力类产品市场消费者分析 123
- 三、2009年我国维生素C行业态势 124
- 四、维生素E逐渐成为保健品市场的新宠 125
- 五、补钙市场的未来走向预测 126
- 第八章 2008-2009年中国地区保健品的发展格局分析 128

第一节 北京 128

- 一、北京保健品市场发展剖析 128
- 二、北京保健品市场经销渠道概述 128
- 三、北京保健品市场价格状况 128
- 四、北京补钙保健品市场状况 129
- 五、北京保健酒市场分析 130

第二节 哈尔滨 132

- 一、哈尔滨保健品市场概述 132
- 二、哈尔滨保健酒市场进入终结期 132

第三节成都133

- 一、成都减肥保健品出现精神分裂 133
- 二、国内维生素市场综述 133
- 三、成都保健酒市场概括 139

第四节2008-2009年中国其他保健品市场分析 140

- 一、广东省对保健品行业的四大整顿措施 140
- 二、浙江保健品市场概括 141
- 三、杭州市保健品企业本身存在问题及发展前景 142
- 四、2008年山西医药保健品企业探索新销售模式144
- 第九章 2008-2009年中国保健品营销战略分析 145
- 第一节2008-2009年中国保健品营销总体概括 145
- 一、浅谈保健品服务营销 145

- 二、如何打造保健品专卖店营销 150
- 三、如何创新保健品营销 152
- 四、减肥保健品市场营销分析 152
- 五、医药保健营销转型 155
- 第二节2008-2009年中国功能保健品营销模式浅析 157
- 一、现行营销模式概述及成因 157
- 二、现行营销模式面临的挑战及成因 158
- 三、新营销模式的基本构架 162
- 四、新营销模式的要求 168
- 五、保健品赢利模式分析 168
- 第三节2008-2009年中国保健品营销策略分析 170
- 一、探讨保健品市场营销策略 170
- 二、保健品营销的六大要素 172
- 三、医药保健品的全方位营销策略 174
- 四、医药保健品营销变革 182
- 五、补血类保健品市场营销策略 188
- 第四节2008-2009年中国保健品营销趋势透视 192
- 一、制药企业进入保健食品行业的暗示 192
- 二、医药保健品营销八大趋势 193
- 第十章 2008-2009年中国保健品行业市场竞争态势分析 198
- 第一节2008-2009年中国保健品竞争格局分析 198
- 一、保健品市场总体竞争格局 198
- 二、中国医药保健品品牌竞争分析 199
- 三、医药保健产业格局将面临激烈震荡 202
- 四、保健酒市场竞争分析 203
- 第二节2008-2009年从OEM观看保健品行业违规竞争 204
- 一、OEM是保健品企业必然的选择 204
- 二、从OEM透析保健食品行业违规操作的根源 204
- 三、保健品行业发展要走出急功近利的误区 206
- 第三节2008-2009年中国主要产品市场竞争分析 207
- 一、各大补血产品品牌竞争回顾 207
- 二、补血保健品市场分析 208

- 三、减肥保健品市场竞争概况 209
- 四、美容养颜类保健品市场竞争分析 210
- 第十一章 2008-2009年中国保健品重点企业竞争竞争力分析 211
- 第一节安利(中国)日用品有限公司211
- 一、公司简介211
- 二、2008年安利实现逆势增长 212
- 三、2009年安利在中国加大投资 212
- 四、安利(中国)日用品有限公司企业主要指标分析212
- 第二节 山东阿胶股份有限公司 213
- 一、公司简介 213
- 二、2008-2009年山东东阿阿胶股份有限公司经营状况分析 214
- 三、2009年东阿阿胶战略分析 216
- 四、山东阿胶股份有限公司未来发展的核心优势 217
- 五、阿胶公司营销网络218

第三节哈药集团 219

- 一、公司简介 219
- 二、2008-2009年哈药集团股份有限公司经营状况分析 220
- 三、扩大内需哈药集团医药项目获国家资金支持222
- 四、哈药集团的发展战略 223

第四节海南椰岛 223

- 一、公司简介 223
- 二、2008-2009年海南椰岛(集团)股份有限公司经营状况分析 224
- 三、海南椰岛公司业务发展亮点分析 227

第五节 上海交大昂立股份有限公司 227

- 一、公司简介 227
- 二、2008-2009年上海交大昂立股份有限公司经营状况分析 227
- 三、成长性分析 229
- 四、上海交大昂立公司未来发展展望230

第六节健康元230

- 一、公司简介230
- 二、2008-2009年健康元药业集团股份有限公司经营状况分析230
- 三、健康元发展战略 233

- 四、健康元发展机遇及优势 233
- 第七节 杭州民生药业集团有限公司 234
- 一、公司简介234
- 二、民生药业产品状况 234
- 三、21金维他的品牌提升234
- 第八节 其他 235
- 一、天津天狮生物发展有限公司 235
- 二、金日集团 236
- 三、上海黄金搭档生物科技有限公司 237
- 四、万基健康保健品有限公司 238
- 第十二章 2008-2009年中国保健品行业与直销分析 239
- 第一节 直销与直销法的相关概述 239
- 一、直销的定义 239
- 二、直销的优点、运作与产品 239
- 三、直销在中国的发展 240
- 四、中华人民共和国直销法 240
- 第二节2008-2009年中国保健品行业的直销分析 248
- 一、直销法的实施给保健品市场带来的影响 248
- 二、直销有助于保健品行业发展 248
- 三、传统模式与直销模式在保健品领域应用的差异 248
- 四、医药保健品的直销分析 249
- 第三节2008-2009年中国保健品行业直销的对策分析 251
- 一、保健品直销四大关键 252
- 二、保健品直销应重视研发与教育 252
- 三、医药保健品直销需要重视品牌运作 254
- 四、保健品在药店直销策略分析 254
- 第四节 保健品企业直销案例分析 255
- 一、安利保健品的直销255
- 二、天狮集团保健品直销261
- 第十三章 2008-2009年中国保健品广告市场分析 263
- 第一节保健品广告的四大要素 263
- 一、产品的广告定位 263

- 二、产品的炒作概念 264
- 三、产品的电视广告 264
- 四、产品的报纸软文 265
- 第二节2008-2009年中国保健品广告市场概述 266
- 一、保健品市场广告主题的特征及成因分析 267
- 二、2009年九芝堂补肾固齿丸等40种药品广告因违法被曝光270
- 三、医药保健品广告市场状况 271
- 第三节2008-2009年中国保健品广告市场存在的问题 271
- 一、2010年国家药监局曝光7种违法发布广告的产品271
- 二、保健品广告困境 274
- 三、医药保健品广告存在的核心问题 274
- 第四节2008-2009年中国保健品广告发展策略分析 275
- 一、保健品广告创新的思路 276
- 二、政府严管下保健品广告发展出路 277
- 第十四章 2009-2013年中国保健品行业发展前景及趋势预测分析 280
- 第一节2009-2013年中国保健品行业发展预测分析 280
- 一、中国保健品发展前景分析 280
- 二、中国保健品市场规模将扩大 281
- 三、保健品行业主要企业发展前景 282
- 四、保健品的药店销售前景分析 283
- 第二节2009-2013年中国保健品行业总体发展趋势分析 284
- 一、保健品行业发展呈现四大趋势 284
- 二、产品研发未来发展走向 284
- 三、保健品大众化逐渐成新趋势 285
- 四、白领将成为保健品消费主力 286
- 第三节2009-2013年中国保健品主要热门种类发展趋势 287
- 一、保健品行业绿色天然产品发展空间巨大 287
- 二、中药保健品将成国际市场上的新宠 287
- 三、美容养颜类保健品市场发展趋势分析 288
- 四、氨基酸类保健品市场发展预测 288
- 五、中国减肥市场四大发展趋势 289
- 六、中国保健酒行业前景预测 291

- 七、中草药保健茶市场前景分析 291
- 八、孕妇保健品市场前景广阔 292
- 第十五章2009-2013年中国保健品产业投资机会与风险分析 293
- 第一节2009-2013年中国保健品产业发展趋势分析 293
- 第二节2009-2013年中国保健品产业投资机会分析 295
- 第三节2009-2013年中国保健品产业投资风险分析 295
- 一、市场竞争风险 295
- 二、政策风险 296
- 三、进入退出风险 297
- 第四节 专家投资建议 297

【图表目录】

- 图表 1 保健食品的功能评审受理范围 25
- 图表 2 2009年中国主要宏观经济数据增长表 42
- 图表 3 2000-2009年中国GDP及其增长率统计表 43
- 图表 4 2003-2009年中国GDP增长率季度统计表 44
- 图表 5 2003-2009年中国GDP增长率季度走势图 45
- 图表 6 2009年政府重大政策一览表 45
- 图表 7 2008-2009年各月中国价格指数统计表 50
- 图表 8 2008-2009年中国价格指数月度走势图 51
- 图表 9 1978-2009年中国居民收入及恩格尔系数统计表 52
- 图表 10 中国城乡居民收入走势对比 53
- 图表 11 1978-2008中国城乡居民恩格尔系数对比表 54
- 图表 12 1978-2008中国城乡居民恩格尔系数走势图 55
- 图表 13 我国保健品行业的发展历程表 59
- 图表 14 2006年中国保健品出口金额排名榜 74
- 图表 15 2006年中国各地区或国家保健品出口金额排序 74
- 图表 16 2007年中国保健品出口前20名 75
- 图表 17 2007年中国各地区或国家保健品出口金额排序 76
- 图表 18 2009年中国保健品消费者不购买保健品调查结果 85
- 图表 19 2009年中国保健品消费者满意度 86
- 图表 20 2009年中国消费者对保健品的需求类别构成 88

图表 21	消费者获知	保健會品	信自的主	亜 泡谱 20
マコママ ノコ	ᄱᄶᅲᇽᅑᅑ		ᇛᇏᇚᆍ	ᆓᇣᄜᅈ

图表 22 2009年中国保健品消费者购买渠道构成 90

图表 23 2009年中国提高免疫保健品使用结构 123

图表 24 中国保健品市场结构图 126

图表 25 2006到2009上半年全国维生素零售规模(亿元) 134

图表 26 全国维生素中药品和保健品的比例构成(%) 134

图表 27 全国不同目标人群维生素市场比例构成(%) 135

图表 28 2006-2009年中国细分类别维生素市场规模(百万元) 135

图表 29 2007-2009年中国11中心城市维生素市场规模(百万元)和增长率(%) 136

图表 30 2007-2009年中国各城市零售市场领先的维生素品牌(一) 137

图表 31 2007-2009年中国各城市零售市场领先的维生素品牌(二) 139

图表 32 2009中国十佳保健品品牌榜上榜-名牌保健品 198

图表 32 2009年中国十佳胶原蛋白品牌榜 198

图表 32 2009年中国药品/保健品品牌中国驰名商标名单 199

图表 33 全国补血类保健品销售排名 207

图表 34 补血类保健品购买率、知名度与购买知名比 207

图表 35 2006-2009年安利(中国)的销售额增长趋势图 212

图表 36 2002-2009年山东东阿阿胶股份主要财务指标表 214

图表 37 2002-2009年山东东阿阿胶股份成长性指标表 215

图表 38 2002-2009年山东东阿阿胶股份经营能力指标表 215

图表 39 2002-2009年山东东阿阿胶股份盈利能力指标表 215

图表 40 2002-2009年山东东阿阿胶股份偿债能力指标表 216

图表 41 哈药集团组织构架 220

图表 42 2002-2009年哈药集团主要财务指标表 220

图表 43 2002-2008年哈药集团成长性指标表 221

图表 44 2002-2008年哈药集团经营能力指标表 221

图表 45 2002-2008年哈药集团盈利能力指标表 222

图表 46 2002-2008年哈药集团偿债能力指标表 222

图表 47 2002-2010年第一季度海南椰岛主要财务指标表 224

图表 48 2002-2009年海南椰岛成长性指标表 225

图表 49 2002-2009年海南椰岛经营能力指标表 225

图表 50 2002-2009年海南椰岛盈利能力指标表 226

图表 51 2002-2009年海南椰岛偿债能力指标表 226 图表 52 2002-2009年交大昂立股份主要财务指标表 227 图表 53 2002-2009年交大昂立股份经营能力指标表 228 图表 54 2002-2009年交大昂立股份盈利能力指标表 228 图表 55 2002-2009年交大昂立股份偿债能力指标表 229 图表 56 2002-2009年交大昂立股份成长性指标表 229 图表 57 2002-2009年健康元药业主要财务指标表 231 图表 58 2002-2009年健康元药业成长性指标表 231 图表 59 2002-2009年健康元药业经营能力指标表 231 图表 60 2002-2009年健康元药业经营能力指标表 232 图表 61 2002-2009年健康元药业偿债能力指标表 232 图表 63 2010-2013年中国保健品市场规模增长趋势图 282

详细请访问: http://www.cction.com/report/201005/39146.html