

2020-2026年中国健身器材 行业发展态势与市场年度调研报告

报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司

www.cction.com

一、报告报价

《2020-2026年中国健身器材行业发展态势与市场年度调研报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.cction.com/report/202005/162098.html>

报告价格：纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人：李经理

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

体育产业迎来市场化发展的历史机遇伴随我国经济发展进入新常态以及产业结构转型，体育产业作为新的经济增长动力之一对于国民经济的拉动作用得以凸显。国家也密集出台一系列的产业支持政策，推动体育产业的快速健康发展。我国健身器材消费市场较小，但是重要的健身器材制造国家。

2008年我国健身器材行业年销售额仅仅为192亿元。2009年我国健身器材行业年销售额突破200亿元。到了2012年我国健身器材行业年销售额接近300亿元。2016年我国健身器材行业年销售额增长至360亿元。截止到2017年我国健身器材行业年销售额达到了380亿元。预计2019年我国健身器材行业年销售额将超400亿元。

报告目录

第一章 健身器材行业基本概况

第一节 健身器材定义

一、产品定义

二、产品分类

三、产品用途

第二节 健身器材产业的发展生命周期判断

第三节 健身器材产业链分析

一、产业链模型介绍

1、产业链定义

2、产业链内涵

3、产业链类型

4、产业链模型

二、健身器材产业链模型分析

第四节 我国健身器材产业发展的“波特五力模型”分析

一、“波特五力模型”介绍

二、健身器材产业环境的“波特五力模型”分析

1、现有企业间竞争

2、潜在进入者分析

3、替代品威胁分析

4、供应商议价能力

5、客户议价能力

第五节 我国健身器材行业市场发展“SWOT”分析

一、“SWOT模型”介绍

- 1、优势—机会（SO）战略
- 2、优势—威胁（ST）战略
- 3、弱点—机会（WO）战略
- 4、弱点—威胁（WT）战略

二、健身器材市场发展的“SWOT”分析

- 1、行业发展强势分析
- 2、行业发展弱势分析
- 3、行业发展机会
- 4、行业发威胁

第二章 健身器材行业宏观环境发展分析

第一节 2016-2019年中国经济环境分析

- 一、2016-2019年宏观经济
- 二、2016-2019年工业形势
- 三、2016-2019年固定资产投资

第二节 2016-2019年中国健身器材行业发展政策环境分析

- 一、行业政策影响分析
- 二、相关行业标准分析

第三节 2016-2019年中国健身器材行业发展社会环境分析

- 一、2016-2019年居民消费水平分析
- 二、2016-2019年工业发展形势分析

第三章 健身器材行业生产环境分析

第一节 健身器材行业总体规模

第二节 健身器材产能概况

- 一、2016-2019年产能分析
- 二、2020-2026年产能预测

第三节 健身器材市场容量发展分析

- 一、2016-2019年市场容量分析

二、2020-2026年市场容量预测

第四节 健身器材产量发展及趋势预测

一、2016-2019年产量分析

二、2020-2026年产量预测

第四章 健身器材产品价格影响因素分析及价格趋势预测

第一节 国内产品价格影响因素分析

第二节 国内产品2011-2014年价格回顾

第三节 国内产品当前市场价格及评述

第四节 国内产品2020-2026年期间价格走势预测

第五章 健身器材行业技术发展环境分析

第一节 产品工艺设备采购渠道分析

第二节 健身器材产品国内外技术比较分析

一、2019年健身器材产品技术变化特点

二、国外主要生产工艺

三、国内主要生产方法

第三节 健身器材技术发展趋势预测

第六章 健身器材产业供需发展环境分析

第一节 2016-2019年市场供需状况分析

一、2016-2019年健身器材产量发展分析

二、2016-2019年健身器材消费量发展分析

第二节 健身器材的经销模式

一、健身器材营销模式分析

二、健身器材主要销售渠道分析

1、直效营销模式

2、分公司营销模式

3、代理营销模式

4、关联营销模式

三、健身器材行业广告与促销方式分析

1、广告宣传策略

2、促销方式

四、健身器材行业价格竞争方式分析

五、健身器材行业国际化营销模式分析

六、健身器材行业渠道策略分析

第三节 产品竞争策略分析

一、提高产品附加值

二、提升营销水平和品牌宣传

三、产品选择策略

四、销售竞争策略

第四节 中国健身器材需求特点及地域分布分析

第五节 2020-2026中国健身器材市场供需格局预测

一、供给预测

二、需求预测

三、供需格局趋势

第七章 健身器材进出口市场分析

第一节 全球进出口市场价格互动机制研究

第二节 代表性国家和地区进出口市场分析

一、分国别进口概况

二、分国别出口概况

第三节 中国健身器材行业历史进出口总量变化

一、健身器材行业近3年内进口总量变化

二、健身器材行业近3年内出口总量变化

三、2014-2018内健身器材进出口差量变动情况

第四节 中国健身器材行业历史进出口结构变化

一、健身器材行业当年内进口来源情况分析

二、健身器材行业当年内出口去向分析

第五节 中国健身器材行业进出口态势展望

一、中国健身器材进出口的主要影响因素分析

二、健身器材行业2020-2026中国进口预测分析

三、健身器材行业2020-2026中国出口态势展望

第八章 健身器材地区市场竞争分析

第一节 中国健身器材区域销售市场结构变化

第二节 华北地区销售分析

- 一、华北地区城市坐标图示
- 二、华北地区用户/消费者偏好调查（技术、价格、售服等）
- 三、2016-2019年华北地区健身器材产业市场规模发展趋势分析
- 四、华北地区主要生产或代理厂商的联系方式

第三节 华东地区销售分析

- 一、华东地区城市坐标图示
- 二、华东地区用户/消费者偏好调查（技术、价格、售服等）
- 三、2016-2019年华东地区健身器材产业市场规模发展趋势分析
- 四、华东地区主要生产或代理厂商的联系方式

第四节 华南地区销售分析

- 一、华南地区城市坐标图示
- 二、华南地区用户/消费者偏好调查（技术、价格、售服等）
- 三、2016-2019年华南地区健身器材产业市场规模发展趋势分析
- 四、华南地区主要生产或代理厂商的联系方式

第五节 西北地区销售分析

- 一、西北地区城市坐标图示
- 二、西北地区用户/消费者偏好调查（技术、价格、售服等）
- 三、2016-2019年西北地区健身器材产业市场规模发展趋势分析
- 四、西北地区主要生产或代理厂商的联系方式

第六节 东北地区销售分析

- 一、东北地区城市坐标图示
- 二、东北地区用户/消费者偏好调查（技术、价格、售服等）
- 三、2016-2019年东北地区健身器材产业市场规模发展趋势分析
- 四、东北地区主要生产或代理厂商的联系方式

第七节 华中地区销售分析

- 一、华中地区城市坐标图示
- 二、华中地区用户/消费者偏好调查（技术、价格、售服等）
- 三、2016-2019年华中地区健身器材产业市场规模发展趋势分析
- 四、华中地区主要生产或代理厂商的联系方式

第八节 西南地区销售分析

- 一、西南地区城市坐标图示
- 二、西南地区用户/消费者偏好调查（技术、价格、售服等）
- 三、2016-2019年西南地区健身器材产业市场规模发展趋势分析
- 四、西南地区主要生产或代理厂商的联系方式

第九章 健身器材行业上下游产业链发展环境分析

第一节 健身器材行业上游行业分析

- 一、主要原材料介绍
- 二、重点上游行业发展现状
- 三、重点上游行业发展趋势预测
- 四、行业最新动态及其对健身器材行业的影响
- 五、行业竞争状况及其对健身器材行业的意义

第二节 健身器材行业下游行业分析

- 一、主要应用领域分析
- 二、主要下游行业发展现状
- 三、主要下游行业发展趋势预测
- 四、主要下游行业市场现状分析
- 五、行业最新动态及其对健身器材行业的影响
- 六、行业竞争状况及其对健身器材行业的意义

第十章 健身器材特色生产及销售厂家分析

第一节 企业一

- 一、企业发展简况分析
- 二、企业经营情况分析
- 三、企业经营优劣势分析

第二节 企业二

- 一、企业发展简况分析
- 二、企业经营情况分析
- 三、企业经营优劣势分析

第三节 企业三

- 一、企业发展简况分析

- 二、企业经营情况分析
- 三、企业经营优劣势分析
- 第四节 企业四
 - 一、企业发展简况分析
 - 二、企业经营情况分析
 - 三、企业经营优劣势分析
- 第五节 企业五
 - 一、企业发展简况分析
 - 二、企业经营情况分析
 - 三、企业经营优劣势分析

第十一章 健身器材产业政策及贸易预警

- 第一节 国内健身器材行业税收政策分析
- 第二节 国内外环保规定
 - 一、中国相关环保规定
 - 二、国外相关环保规定
- 第三节 贸易预警
 - 一、可能涉及的倾销及反倾销
 - 二、可能遭遇的贸易壁垒及技术壁垒
- 第四节 近期人民币汇率变化的影响

第十二章 健身器材行业未来五年内投资趋势及投资风险分析

- 第一节 2019年健身器材行业投资情况分析
 - 一、2019年总体投资结构
 - 二、2019年投资规模情况
 - 三、2019年投资增速情况
 - 四、2019年分地区投资分析
- 第二节 健身器材行业投资机会分析
 - 一、健身器材投资项目分析
 - 二、可以投资的健身器材模式
 - 三、2019年健身器材投资机会
 - 四、2019年健身器材投资新方向

第三节 2020-2026年中国健身器材行业投资方向分析

- 一、未来健身器材投资方向分析
- 二、未来健身器材行业技术开发方向

第四节 2020-2026年中国健身器材行业投资风险分析

- 一、经济环境风险分析
- 二、产业政策环境风险分析
- 三、市场竞争风险
- 四、原材料压力风险分析
- 五、技术风险分析
- 六、经营风险
- 七、其他风险
 - 1、财务风险
 - 2、企业出口风险分析
 - 3、外资进入现状及对未来市场的威胁

第十三章 健身器材行业未来五年内投资战略研究

第一节 2020-2026年中国健身器材行业投资策略分析

- 一、健身器材行业投资策略
- 二、健身器材行业投资筹划策略
- 三、健身器材行业品牌竞争战略

第二节 2020-2026年中国健身器材行业“十三五”建设策略

- 一、健身器材行业发展规划
- 二、健身器材行业建设重点
- 三、健身器材行业优秀企业成功之道

第十四章 健身器材市场发展预测及行业项目投资建议

第一节 中国生产、营销企业投资运作模式分析

- 一、生产产品
- 二、代理该产品

第二节 外销与内销优势分析

- 一、生产要素
- 二、需求条件

三、支援与相关产业

第三节 健身器材行业2020-2026中国市场规模及增长趋势

第四节 健身器材行业2020-2026中国净投资规模预测

第五节 健身器材行业2020-2026市场盈利预测

第六节 健身器材行业项目投资建议

一、投资营销模式

1、企业的国内营销模式建议

2、企业的海外营销模式建议

二、企业资本结构选择

三、企业战略选择

1、产品选择

2、销售竞争策略

3、专门的企业信息传播

4、一个明确的方向，产品结构和市场

四、健身器材行业项目注意事项

1、产品技术应用注意事项

2、项目投资注意事项

3、产品生产开发注意事项

4、产品销售注意事项

图表目录：

图表：健身器材产业的发展生命周期判研

图表：产业链模型介绍

图表：“波特五力模型”介绍

图表：“SWOT模型”介绍

图表：2016-2019年GDP及增长变化图

图表：2016-2019年工业形势

图表：2016-2019年国内固定资产投资及增长变化图

图表：2016-2019年居民消费价格指数（CPI）

图表：2016-2019年工业增加值增长速度

图表：2016-2019年健身器材行业产能分析

图表：2020-2026年健身器材行业产能预测

图表：2016-2019年健身器材市场容量分析
图表：2020-2026年健身器材市场容量预测
图表：2016-2019年健身器材行业产量分析
图表：2020-2026年健身器材行业产量预测
图表：健身器材产品价格影响因素示意图
图表：健身器材产品2016-2019年价格走势
图表：2020-2026年健身器材产品价格趋势预测变化图
图表：2016-2019年健身器材行业产量发展分析
图表：2016-2019年健身器材行业消费量发展分析
图表：2020-2026年中国健身器材市场供需格局预测
图表：2016-2019年健身器材行业供给预测
图表：2016-2019年健身器材行业需求预测
图表：2016-2019年健身器材行业供需格局预测
图表：2014-2019年健身器材行业内进口总量变化
图表：2014-2019年健身器材行业内出口总量变化
图表：2014-2019年健身器材行业内进出口差额变动情况
图表：健身器材行业中国历史进出口结构变化
图表：健身器材行业近年内进口来源情况分析
图表：健身器材行业近年内出口去向分析
图表：2020-2026年健身器材行业中国进口态势展望
图表：2020-2026年健身器材行业中国出口态势展望
图表：中国健身器材区域销售市场结构变化
图表：2020-2026年健身器材行业中国净投资收益预测
图表：2020-2026年健身器材行业市场盈利预测

详细请访问：<http://www.cction.com/report/202005/162098.html>