

2022-2028年中国互联网+ 保险行业分析与投资战略研究报告

报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司

www.cction.com

一、报告报价

《2022-2028年中国互联网+保险行业分析与投资战略研究报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.cction.com/report/202201/264165.html>

报告价格：纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人：李经理

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

伴随着中国经济的起飞，中国保险业的发展势头一发不可收。数据显示，中国保险业的年保费收入从复业之后1980年的4.6亿元，增加到2017年的36581亿元，年均增长速度27.5%，这一速度无疑令人咋舌。

1992年全国只有6家保险公司，但截至2018年底，我国保险机构数量达235家，保费收入和总资产分别为3.8万亿元、18.33万亿元，保险密度2724元/人，保险深度4.22%，保险营销员队伍超过800万人。保险市场规模先后超过德国、法国、英国、日本，全球排名升至第二位，在世界500强中有7家中国内地的保险公司，成为全球最重要的新兴保险市场大国。2010-2018年中国原保险保费收入及支出情况

中企顾问网发布的《2022-2028年中国互联网+保险行业分析与投资战略研究报告》共八章。首先介绍了中国互联网+保险行业市场发展环境、互联网+保险整体运行态势等，接着分析了中国互联网+保险行业市场运行的现状，然后介绍了互联网+保险市场竞争格局。随后，报告对互联网+保险做了重点企业经营状况分析，最后分析了中国互联网+保险行业发展趋势与投资预测。您若想对互联网+保险产业有个系统的了解或者想投资中国互联网+保险行业，本报告是您不可或缺的重要工具。 本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。 报告目录：第一章电子商务与“互联网+”第一节电子商务发展分析一、电子商务基本定义二、电子商务发展阶段三、电子商务基本特征四、电子商务支撑环境五、电子商务基本模式（一）电子商务分类（二）电子商务功能（三）电子商务运营模式六、电子商务规模分析第二节“互联网+”的相关概述一、“互联网+”的提出二、“互联网+”的内涵三、“互联网+”的发展四、“互联网+”的评价五、“互联网+”的趋势 第二章中国互联网环境下保险所属行业的机会与挑战第一节中国互联网环境分析一、网民基本情况分析（一）总体网民规模分析（二）分省网民规模分析（三）手机网民规模分析（四）网民属性结构分析二、网民互联网应用状况（一）信息获取情况分析（二）商务交易发展情况（三）交流沟通现状分析（四）网络娱乐应用分析三、移动互联网发展状况（一）移动互联网市场规模（二）移动互联网流量情况（三）移动互联网产业结构（四）移动互联网主要特点第二节互联网环境下保险行业的机会与挑战一、互联网时代行业大环境的变化二、保险业电子商务的机遇和挑战三、互联网+保险进入“新常态”四、互联网助力企业开拓电商市场五、电商成为传统企业发展突破口第三节在大数据时代下的中国保险业发展思考一、大数据技术对保险需求的影响二、

大数据技术对保险经营、定价的革新三、中国保险业在大数据时代下的展望

第四节 互联网金融背景下保险及其营销模式

一、中国互联网金融发展概况

二、互联网金融背景下的保险产品创新

三、与保险传统营销相比，互联网的优势

四、互联网发展给保险营销带来的变化

五、互联网背景下保险营销应对策略

第三章 中国保险所属行业发展现状及前景分析

第一节 中国保险行业发展现状分析

一、保险行业对外开放历程

二、保险行业发展现状分析

保险业发展的同时，我国的互联网经济也在飞速发展，它们碰撞出的互联网保险渠道成为前几年保险市场上的一抹亮色。根据统计数据显示，截止至2017年中国互联网保险保费收入下降至1875.27亿元，同比下降20.1%。初步测算2018年中国互联网保险保费收入达到了1889亿元左右。2012-2018年中国互联网保险保费收入及增长情况

三、保险行业相关政策分析

四、保险行业主要企业分析

五、保险业发展面临的问题

六、保险行业市场规模分析

第二节 中国保险各细分行业发展概况

一、财产保险市场运行分析

二、人身保险市场运行分析

三、人寿保险市场运行分析

四、健康保险市场运行分析

五、人身意外伤害险市场运行

第三节 中国保险行业市场前景分析

一、中国保险行业发展机遇分析

（一）城镇化带来市场空间（二）市场化带来政策红利（三）老龄化带来市场需求（四）保险意识的逐渐提升

二、中国保险行业市场规模预测

三、中国保险行业发展前景分析

四、中国保险行业发展趋势分析

五、保险行业信息化趋势日益明显

第四章 中国保险所属行业市场规模与电商未来空间预测

第一节 互联网保险业相关概括

一、互联网保险发展历程分析

二、互联网保险业参与者分析

三、互联网对保险业的变革分析

四、保险企业互联网创新排行榜

五、互联网保险大发展时机已成熟

第二节 保险电商市场规模与渗透率

一、互联网保险总体开展情况

二、互联网保险相关政策法规

三、互联网保险市场规模分析

四、保险电商渠道渗透率分析

五、互联网保险销售特征分析

第三节 保险电商行业盈利能力分析

一、保险电子商务发展有利因素

二、保险电子商务发展制约因素

三、保险电商行业经营成本分析

四、保险电商行业盈利模式分析

五、保险电商行业盈利水平分析

第四节 互联网保险广告投放及消费者调研分析

一、互联网保险业广告投放情况

二、消费者对保险网销渠道调研

三、互联网保险用户性别年龄分析

四、互联网保险用户学历收入分析

第五节 互联网保险行业发展前景及趋势预测

一、互联网保险市场空间测算

二、互联网保险市场规模预测

三、互联网车险发展潜力巨大

四、互联网+大养老投资前景

五、互联网保险发展前景分析

六、互联网保险发展趋势分析

第五章 中国保险企业互联网战略体系构建及平台选择

第一节 保险企业转型电商构建分析

一、保险电子商务关键环节分析

（一）电商网站建设（二）网站品牌建设及营销（三）服务体系（四）网站增值服务

二、保险企业电子商务网站构建

（一）网站域名申请（二）网站运行模式（三）网站开发规划（四）网站需求规划

第二节 保险企业转型电商发展途径

一、电商B2B发展模式

二、电商B2C发展模式

三、电商O2O发展模式

第三节 保险企业转型电商平台选择分析

一、保险企业电商建设模式

二、自建商城网店平台

（一）自建商城概况分析（二）自建商城

优势分析三、借助第三方电商平台（一）保险电商平台概括（二）电商平台盈利模式四、保险中介平台模式分析（一）保险中介销售平台概括（二）保险中介销售平台优势五、众安在线平台模式分析六、保险企业电商平台选择策略 第六章中国保险行业电子商务运营模式分析 第一节保险电子商务B2B模式分析一、保险电子商务B2B市场概况二、保险电子商务B2B客户分析三、保险电子商务B2B发展趋势第二节保险电子商务B2C模式分析一、保险电子商务B2C市场概况二、保险电子商务B2C盈利模式三、保险电子商务B2C平台规划第三节保险电子商务O2O模式分析一、保险电子商务O2O市场概况二、保险电子商务O2O优势分析三、保险电子商务O2O营销模式四、保险电子商务O2O潜在风险五、中国人寿电商O2O销售模式 第七章中国保险主流网站平台比较及企业入驻选择 第一节国寿e家一、网站发展基本概述二、网站用户特征分析三、网站经营业务分析四、网站主要功能分析五、网站发展策略分析第二节淘宝保险一、网站发展基本概述二、网站用户特征分析三、网站经营业务分析四、网站经营情况分析五、网站发展策略分析第三节众安在线一、网站发展基本概述二、网站经营业务分析三、网站覆盖人群分析四、网站经营情况分析五、网站发展策略分析第四节平安保险商城一、网站发展基本概述二、网站经营业务分析三、网站访问次数分析四、网站发展策略分析第五节生命人寿一、网站发展基本概述二、网站用户特征分析三、网站经营业务分析四、网站发展策略分析第六节泰康在线一、网站发展基本概述二、网站经营业务分析三、网站经营情况分析四、网站发展策略分析第七节中民保险网一、网站发展基本概述二、网站经营业务分析三、网站合作伙伴分析四、网站发展策略分析 第八章保险企业进入互联网领域投资策略及风险分析（一）第一节保险企业电子商务市场投资要素一、企业自身发展阶段的认知分析二、企业开展电子商务目标的确定三、企业电子商务发展的认知确定四、企业转型电子商务的困境分析第二节保险企业转型电商投资风险分析一、安全风险二、法律风险三、技术风险四、道德风险第三节保险企业电商发展策略分析（一）

详细请访问：<http://www.cction.com/report/202201/264165.html>