

2022-2028年中国零售消费品行业分析与投资战略研究报告

报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司

www.cction.com

一、报告报价

《2022-2028年中国零售消费品行业分析与投资战略研究报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.cction.com/report/202203/277332.html>

报告价格：纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人：李经理

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

互联网零售仍是并购交易最为活跃的板块之一，其2018年和2019年的交易数量和交易金额均超过传统零售。2019年整体活跃度与2018年基本持平，披露的交易金额同比下降约15%。财务投资者一直是互联网零售并购交易的主力军，2019年来自财务投资者的国内并购交易金额达73.9亿美元，与往年水平基本持平。2019年财务投资标的企业集中在交易二手汽车、日用品的电商和健康、宠物等板块。财务投资者的单笔并购金额占比相对较为稳定，主要集中在百万级和千万级美元区间；中国企业的海外并购交易金额大多集中在千万美元级别；自2018年下半年起，1亿美元以上的大型交易比重有所增加。2019年10亿美元以上的超大型交易来自阿里巴巴收购网易考拉、车好多和京东健康获得新一轮来自财务投资者的投资等。同时，丰田汽车作为境外投资者，投资6亿美元与滴滴在智能出行服务领域展开合作。2016-2019年互联网零售行业并购交易金额（百万美元）数据来源：公开资料整理

中企顾问网发布的《2022-2028年中国零售消费品行业分析与投资战略研究报告》共十四章。首先介绍了零售消费品行业市场发展环境、零售消费品整体运行态势等，接着分析了零售消费品行业市场运行的现状，然后介绍了零售消费品市场竞争格局。随后，报告对零售消费品做了重点企业经营状况分析，最后分析了零售消费品行业发展趋势与投资预测。若您想对零售消费品产业有个系统的了解或者想投资零售消费品行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章 零售消费品行业发展综述

1.1 零售消费品行业定义及分类

1.1.1 行业定义

1.1.2 行业主要产品分类

1.1.3 行业主要商业模式

1.2 零售消费品行业特征分析

1.2.1 产业链分析

1.2.2 零售消费品行业在国民经济中的地位

1.2.3 零售消费品行业生命周期分析

(1) 行业生命周期理论基础

(2) 零售消费品行业生命周期

1.3 最近3-5年中国零售消费品行业经济指标分析

1.3.1 赢利性

1.3.2 成长速度

1.3.3 附加值的提升空间

1.3.4 进入壁垒 / 退出机制

1.3.5 风险性

1.3.6 行业周期

1.3.7 竞争激烈程度指标

1.3.8 行业及其主要子行业成熟度分析

第二章 零售消费品行业运行环境分析

2.1 零售消费品行业政治法律环境分析

2.1.1 行业管理体制分析

2.1.2 行业主要法律法规

2.1.3 行业相关发展规划

2.2 零售消费品行业经济环境分析

2.2.1 国际宏观经济形势分析

2.2.2 国内宏观经济形势分析

2.2.3 产业宏观经济环境分析

2.3 零售消费品行业社会环境分析

2.3.1 零售消费品产业社会环境

2.3.2 社会环境对行业的影响

2.3.3 零售消费品产业发展对社会发展的影响

2.4 零售消费品行业技术环境分析

2.4.1 零售消费品技术分析

2.4.2 零售消费品技术发展水平

2.4.3 行业主要技术发展趋势

第三章 我国零售消费品行业运行分析

3.1 我国零售消费品行业发展状况分析

3.1.1 我国零售消费品行业发展阶段

3.1.2 我国零售消费品行业发展总体概况

3.1.3 我国零售消费品行业发展特点分析

3.2 2015-2019年零售消费品行业发展现状

零售消费品在2019年私募股权投资整体交易下滑的形势下，互联网零售、酒店、餐饮与休闲板块私募股权投资活跃度持续稳步提升，体现对“新消费”板块的聚焦。

2019年发生并购交易976笔，2018年为1032笔，下降5%。2019年已披露交易规模达497亿美元，2018年为586亿美元，下降15%。受超大型交易影响，2019年平均交易规模约为美元8350万元，较2018年平均交易规模人民币7440万元，上升13%。2019年有17笔超过5亿美元的超大型交易，交易金额总计约243亿美元（2018年14笔，交易金额超过141亿美元）。投融资的热门赛道主要集中在互联网零售、酒店、餐饮与休闲等消费升级领域财务投资者（私募股权基金）境内投资仍为最主要投资方，国内企业间并购和海外并购紧随其后。2016-2019年并购交易金额（十亿美元）2016-2019年并购交易数量2019年各版块交易规模数量占比2019年各类投资者交易数量占比数据来源：公开资料整理

3.2.1 2015-2019年我国零售消费品行业市场规模

3.2.2 2015-2019年我国零售消费品行业发展分析

3.2.3 2015-2019年中国零售消费品企业发展分析

3.3 区域市场分析

3.3.1 区域市场分布总体情况

3.3.2 2015-2019年重点省市市场分析

3.4 零售消费品细分产品/服务市场分析

3.4.1 细分产品/服务特色

3.4.2 2015-2019年细分产品/服务市场规模及增速

3.4.3 重点细分产品/服务市场前景预测

3.5 零售消费品产品/服务价格分析

3.5.1 2015-2019年零售消费品价格走势

3.5.2 影响零售消费品价格的关键因素分析

（1）成本

（2）供需情况

（3）关联产品

（4）其他

3.5.3 2022-2028年零售消费品产品/服务价格变化趋势

3.5.4 主要零售消费品企业价位及价格策略

第四章 我国零售消费品所属行业整体运行指标分析

4.1 2015-2019年中国零售消费品所属行业总体规模分析

4.1.1 企业数量结构分析

4.1.2 人员规模状况分析

4.1.3 行业资产规模分析

4.1.4 行业市场规模分析

4.2 2015-2019年中国零售消费品所属行业产销情况分析

4.2.1 我国零售消费品所属行业工业总产值

4.2.2 我国零售消费品所属行业工业销售产值

4.2.3 我国零售消费品所属行业产销率

4.3 2015-2019年中国零售消费品所属行业财务指标总体分析

4.3.1 行业盈利能力分析

4.3.2 行业偿债能力分析

4.3.3 行业营运能力分析

4.3.4 行业发展能力分析

第五章 我国零售消费品行业供需形势分析

5.1 零售消费品行业供给分析

5.1.1 2015-2019年零售消费品行业供给分析

5.1.2 2022-2028年零售消费品行业供给变化趋势

5.1.3 零售消费品行业区域供给分析

5.2 2015-2019年我国零售消费品行业需求情况

5.2.1 零售消费品行业需求市场

5.2.2 零售消费品行业客户结构

5.2.3 零售消费品行业需求的地区差异

5.3 零售消费品市场应用及需求预测

5.3.1 零售消费品应用市场总体需求分析

(1) 零售消费品应用市场需求特征

(2) 零售消费品应用市场需求总规模

5.3.2 2022-2028年零售消费品行业领域需求量预测

(1) 2022-2028年零售消费品行业领域需求产品/服务功能预测

(2) 2022-2028年零售消费品行业领域需求产品/服务市场格局预测

5.3.3 重点行业零售消费品产品/服务需求分析预测

第六章 零售消费品行业产业结构分析

6.1 零售消费品产业结构分析

6.1.1 市场细分充分程度分析

6.1.2 各细分市场领先企业排名

6.1.3 各细分市场占总市场的结构比例

6.1.4 领先企业的结构分析(所有制结构)

6.2 产业价值链的结构分析及产业链条的整体竞争优势分析

6.2.1 产业价值链的构成

6.2.2 产业链条的竞争优势与劣势分析

6.3 产业结构发展预测

6.3.1 产业结构调整指导政策分析

6.3.2 产业结构调整中消费者需求的引导因素

6.3.3 中国零售消费品行业参与国际竞争的战略市场定位

6.3.4 产业结构调整方向分析

第七章 我国零售消费品行业产业链分析

7.1 零售消费品行业产业链分析

7.1.1 产业链结构分析

7.1.2 主要环节的增值空间

7.1.3 与上下游行业之间的关联性

7.2 零售消费品上游行业分析

7.2.1 零售消费品产品成本构成

7.2.2 2015-2019年上游行业发展现状

7.2.3 2022-2028年上游行业发展趋势

7.2.4 上游供给对零售消费品行业的影响

7.3 零售消费品下游行业分析

7.3.1 零售消费品下游行业分布

- 7.3.2 2015-2019年下游行业发展现状
- 7.3.3 2022-2028年下游行业发展趋势
- 7.3.4 下游需求对零售消费品行业的影响

第八章 我国零售消费品行业渠道分析及策略

8.1 零售消费品行业渠道分析

- 8.1.1 渠道形式及对比
- 8.1.2 各类渠道对零售消费品行业的影响
- 8.1.3 主要零售消费品企业渠道策略研究
- 8.1.4 各区域主要代理商情况

8.2 零售消费品行业用户分析

- 8.2.1 用户认知程度分析
- 8.2.2 用户需求特点分析
- 8.2.3 用户购买途径分析

8.3 零售消费品行业营销策略分析

- 8.3.1 中国零售消费品营销概况
- 8.3.2 零售消费品营销策略探讨
- 8.3.3 零售消费品营销发展趋势

第九章 我国零售消费品行业竞争形势及策略

9.1 行业总体市场竞争状况分析

9.1.1 零售消费品行业竞争结构分析

- (1) 现有企业间竞争
- (2) 潜在进入者分析
- (3) 替代品威胁分析
- (4) 供应商议价能力
- (5) 客户议价能力
- (6) 竞争结构特点总结

9.1.2 零售消费品行业企业间竞争格局分析

9.1.3 零售消费品行业集中度分析

9.1.4 零售消费品行业SWOT分析

9.2 中国零售消费品行业竞争格局综述

9.2.1 零售消费品行业竞争概况

- (1) 中国零售消费品行业竞争格局
- (2) 零售消费品行业未来竞争格局和特点
- (3) 零售消费品市场进入及竞争对手分析

9.2.2 中国零售消费品行业竞争力分析

- (1) 我国零售消费品行业竞争力剖析
- (2) 我国零售消费品企业市场竞争的优势
- (3) 国内零售消费品企业竞争能力提升途径

9.2.3 零售消费品市场竞争策略分析

第十章 零售消费品行业领先企业经营形势分析

10.1 A公司

10.1.1 企业概况

10.1.2 企业优势分析

10.1.3 产品/服务特色

10.1.4 公司经营状况

10.1.5 公司发展规划

10.2 B公司

10.2.1 企业概况

10.2.2 企业优势分析

10.2.3 产品/服务特色

10.2.4 公司经营状况

10.2.5 公司发展规划

10.3 C公司

10.3.1 企业概况

10.3.2 企业优势分析

10.3.3 产品/服务特色

10.3.4 公司经营状况

10.3.5 公司发展规划

10.4 D公司

10.4.1 企业概况

10.4.2 企业优势分析

10.4.3 产品/服务特色

10.4.4 公司经营状况

10.4.5 公司发展规划

10.5 E公司

10.5.1 企业概况

10.5.2 企业优势分析

10.5.3 产品/服务特色

10.5.4 公司经营状况

10.5.5 公司发展规划

10.6 F公司

10.6.1 企业概况

10.6.2 企业优势分析

10.6.3 产品/服务特色

10.6.4 公司经营状况

10.6.5 公司发展规划

第十一章 2022-2028年零售消费品行业投资前景

11.1 2022-2028年零售消费品市场发展前景

11.1.1 2022-2028年零售消费品市场发展潜力

11.1.2 2022-2028年零售消费品市场发展前景展望

11.1.3 2022-2028年零售消费品细分行业发展前景分析

11.2 2022-2028年零售消费品市场发展趋势预测

11.2.1 2022-2028年零售消费品行业发展趋势

11.2.2 2022-2028年零售消费品市场规模预测

11.2.3 2022-2028年零售消费品行业应用趋势预测

11.2.4 2022-2028年细分市场发展趋势预测

11.3 2022-2028年中国零售消费品行业供需预测

11.3.1 2022-2028年中国零售消费品行业供给预测

11.3.2 2022-2028年中国零售消费品行业需求预测

11.3.3 2022-2028年中国零售消费品供需平衡预测

11.4 影响企业生产与经营的关键趋势

11.4.1 市场整合成长趋势

- 11.4.2 需求变化趋势及新的商业机遇预测
- 11.4.3 企业区域市场拓展的趋势
- 11.4.4 科研开发趋势及替代技术进展
- 11.4.5 影响企业销售与服务方式的关键趋势

第十二章 2022-2028年零售消费品行业投资机会与风险

- 12.1 零售消费品行业投融资情况
 - 12.1.1 行业资金渠道分析
 - 12.1.2 固定资产投资分析
 - 12.1.3 兼并重组情况分析
- 12.2 2022-2028年零售消费品行业投资机会
 - 12.2.1 产业链投资机会
 - 12.2.2 细分市场投资机会
 - 12.2.3 重点区域投资机会
- 12.3 2022-2028年零售消费品行业投资风险及防范
 - 12.3.1 政策风险及防范
 - 12.3.2 技术风险及防范
 - 12.3.3 供求风险及防范
 - 12.3.4 宏观经济波动风险及防范
 - 12.3.5 关联产业风险及防范
 - 12.3.6 产品结构风险及防范
 - 12.3.7 其他风险及防范

第十三章 零售消费品行业投资战略研究

- 13.1 零售消费品行业发展战略研究
 - 13.1.1 战略综合规划
 - 13.1.2 技术开发战略
 - 13.1.3 业务组合战略
 - 13.1.4 区域战略规划
 - 13.1.5 产业战略规划
 - 13.1.6 营销品牌战略
 - 13.1.7 竞争战略规划

13.2 对我国零售消费品品牌的战略思考

13.2.1 零售消费品品牌的重要性

13.2.2 零售消费品实施品牌战略的意义

13.2.3 零售消费品企业品牌的现状分析

13.2.4 我国零售消费品企业的品牌战略

13.2.5 零售消费品品牌战略管理的策略

13.3 零售消费品经营策略分析

13.3.1 零售消费品市场细分策略

13.3.2 零售消费品市场创新策略

13.3.3 品牌定位与品类规划

13.3.4 零售消费品新产品差异化战略

13.4 零售消费品行业投资战略研究

13.4.1 2019年零售消费品行业投资战略

13.4.2 2022-2028年零售消费品行业投资战略

13.4.3 2022-2028年细分行业投资战略

第十四章 研究结论及投资建议（ ）

14.1 零售消费品行业研究结论

14.2 零售消费品行业投资价值评估

14.3 零售消费品行业投资建议

14.3.1 行业发展策略建议

14.3.2 行业投资方向建议

14.3.3 行业投资方式建议（ ）

详细请访问：<http://www.cction.com/report/202203/277332.html>