2022-2028年中国家电下乡 行业发展态势与投资前景评估报告

报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司 www.cction.com

一、报告报价

《2022-2028年中国家电下乡行业发展态势与投资前景评估报告》信息及时,资料详实,指导性强,具有独家,独到,独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势,获得优质客户信息,准确、全面、迅速了解目前行业发展动向,从而提升工作效率和效果,是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址:http://www.cction.com/report/202202/270481.html

报告价格:纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人: 李经理

特别说明:本PDF目录为计算机程序生成,格式美观性可能有欠缺;实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

家电下乡政策是积极扩大内需的重要举措,是财政和贸易政策的创新突破。主要内容是 ,顺应农民消费升级的新趋势,运用财政、贸易政策,引导和组织工商联手,开发、生产适 合农村消费特点、性能可靠、质量保证、物美价廉的家电产品,并提供满足农民需求的流通 和售后服务;对农民购买纳入补贴范围的家电产品给予一定比例(13%)的财政补贴,以激活农 民购买能力,扩大农村消费,促进内需和外需协调发展。 2019H1以来家电行业相关刺激 性政策的指导意见频出,包括制造业增值税税率下调、鼓励地方财政给予补贴促进更新换代 、超高清视频产业发展行动计划等。截止至目前为止仅有北京地区补贴实际落地,未来的实 施计划仍值得积极关注。2019H1家电行业主要政策 2019年1月8日 刺激消费政策 国家发改 委副主任宁吉喆表示,今年将制定出台促进汽车、家电等热点产品消费的措施 2019年1 月28日 平稳增长促进形成强大国内市场的实施方案(2019年)》 国家发改委等十部委印发 通知,提出"支持绿色、智能家电销售"; "促进家电产品更新换代(有条 件的地方可对消费者交售旧家电并购买新家电给予适当补贴)"; "积极开展消费 扶贫带动贫困地区产品销售&rdquo: 2019年1月29日 节能减排补贴政策 北京市推出新一轮 为期3年的节能减排促销政策,2月1日正式实施。其中补贴品类略有增加,补贴上限为800元 ,整体看是已实施政策的延续,略有加强。 2019年3月1日 《超高清视频产业发展行动计 划(2019-2022年)》 工信部、国家广播电视总局、中央广播电视总台联合印发了的通知。 提出了"4K先行,兼顾8K"的总体技术路线,2022年相关产业总体规模超过4万亿 的目标 2019年3月5日 《政府工作报告》 制造业等行业现行16%的增值税税率降至13%。 数据来源:公开资料整理 中企顾问网发布的《2022-2028年中国家电下乡行业发展态势与 投资前景评估报告》共八章。首先介绍了家电下乡行业市场发展环境、家电下乡整体运行态 势等,接着分析了家电下乡行业市场运行的现状,然后介绍了家电下乡市场竞争格局。随后 ,报告对家电下乡做了重点企业经营状况分析,最后分析了家电下乡行业发展趋势与投资预 测。您若想对家电下乡产业有个系统的了解或者想投资家电下乡行业,本报告是您不可或缺 的重要工具。 本研究报告数据主要采用国家统计数据,海关总署,问卷调查数据,商务 部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局,部分行业统计数据主要来自 国家统计局及市场调研数据,企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易 所等,价格数据主要来自于各类市场监测数据库。报告目录:第.1章:家电下乡政策背景及 内容解读1.1家电下乡政策出台的背景1.2家电下乡政策内容解读1.2.1家电下乡政策的主要内容 (1)家电下乡政策指导思想及主要政策文件(2)家电下乡政策的创新之处(3)全面推广家 电下乡政策的发展历程(4)家电下乡政策的持续时间(5)家电下乡产品类型、标识及价格 限制1.2.2全国推广家电下乡的意义(1)有利于拉动农村消费(2)有利于促进行业发展(3)

有利于改善民生(4)有利于落实节能减排(5)有利于完善农村生产和流通服务体系1.3后家 电下乡时代家电补贴政策分析1.3.1节能家电补贴政策解析1.3.2后家电下乡时代其他家电补贴 方式的猜想 第2章:家电下乡市场销售及竞争情况2.1家电下乡销售情况调研2.1.12019年家电下 乡销售情况(1)2019年家电下乡销量情况(2)2019年家电下乡销售额情况(3)2019年家电 下乡销售均价变化2.1.2年家电下乡销售情况监测(1)2019年家电下乡销量情况监测(2)2019 年家电下乡销售额情况监测(3)2019年家电下乡销售均价变化监测2.2家电下乡竞争格局调 研2.2.1家电下乡销售额产品分布情况2.2.2家电下乡销售额区域分布情况2.2.3家电下乡销售额企 业分布情况2.3家电下乡项目中标情况2.3.1年全国家电下乡产品(洗衣机)项目中标情况(1) 中标企业(2)中标产品型号(3)中标产品均价(4)中标区域2.3.2年全国家电下乡产品(空 调)项目中标情况(1)中标企业(2)中标产品型号(3)中标产品均价(4)中标区域2.3.3 年全国家电下乡产品(电冰箱)项目中标情况(1)中标企业(2)中标产品型号(3)中标产 品均价(4)中标区域2.3.4年全国家电下乡产品(彩电)项目中标情况(1)中标企业(2)中 标产品型号(3)中标产品均价(4)中标区域2.3.5年全国家电下乡产品(热水器)项目中标 情况(1)中标企业(2)中标产品型号(3)中标产品均价(4)中标区域第3章:家电下乡政 策结束影响分析3.1省一市家电下乡政策退出影响分析3.1.1省一市家电下乡的历史销售情 况3.1.2省一市家电下乡政策退出影响分析3.2家电下乡政策完全退出影响分析3.2.1对家电行业 的影响分析3.2.2对不同类型家电企业的影响分析3.2.3对农村家电消费市场的影响分析 第4章: 家电行业发展现状及趋势分析4.1家电行业发展概况4.1.1家电行业整体发展现状4.1.2家电行业 整体发展趋势4.2空调行业发展现状及趋势分析4.2.1空调行业产销情况2015-2018年中国空调行 业产销率水平数据来源:公共资料整理4.2.2空调行业竞争格局4.2.3空调行业需求预测4.2.4空调 行业发展趋势4.3冰箱行业发展现状及趋势分析4.3.1冰箱行业产销情况4.3.2冰箱行业竞争格 局4.3.3冰箱行业需求预测4.3.4冰箱行业发展趋势4.4洗衣机行业发展现状及趋势分析4.4.1洗衣 机行业产销情况4.4.2洗衣机行业竞争格局4.4.3洗衣机行业需求预测4.4.4洗衣机行业发展趋 势4.5电视行业发展现状及趋势分析4.5.1电视行业产销情况4.5.2电视行业竞争格局4.5.3电视行 业需求预测4.5.4电视行业发展趋势4.6小家电行业发展现状及趋势分析2014-2018年我国小家电 市场规模及增速数据来源:公共资料整理4.6.1小家电行业产销情况4.6.2小家电行业竞争格 局4.6.3小家电行业需求预测4.6.4小家电行业发展趋势 第5章:农村家电市场发展潜力分析5.1农 村家电消费现状分析5.1.1农村居民家用电器消费支出情况5.1.2农村居民家电保有情况5.2农村 家电市场驱动因素5.2.1庞大的农村人口基数5.2.2农村居民收入稳步提升5.2.3农村消费市场逐步 启动5.2.4农村交通条件进一步改善5.2.5新一轮农村电网改造升级启动(1)首次农村电网改造 对农村家电消费的影响分析(2)新一轮农村电网改造升级对家电消费的影响预判5.3农村家电 消费潜力分析5.3.1城乡居民家电保有情况对比5.3.2农村家电消费市场潜力预测5.4农村家电市

场对家电企业的重要意义5.4.1家电行业消费市场的构成及各细分市场的发展5.4.2农村家电市 场的开拓对行业增长的积极意义5.4.3农村家电市场的开拓对家电企业的重要战略意义5.5不同 地区农村家电消费潜力分析5.5.1东部地区农村家电消费潜力分析5.5.2中部地区农村家电消费 潜力分析5.5.3西部地区农村家电消费潜力分析5.5.4东北地区农村家电消费潜力分析 第6章:后 家电下乡时代农村家电市场拓展策略6.1后家电下乡时代农村家电市场产品策略6.1.1农村家电 设计需求分析(1)农村地域环境差异对农村家电设计的需求1)农村地域性差异2)农村总体 生活环境差异(2)农民生活方式差异对农村家电设计的需求1)农村的慢节奏生活2)农村的 大空间生活3)农村家庭成员的构成4)特殊的空巢现象(3)农村消费心理差异对农村家电设 计的需求1)农民的心理特点2)农民的消费心理6.1.2农村家电市场产品策略(1)产品功能设 计要符合农村市场需求(2)产品质量要有保证(3)产品包装要改善(4)注重定制生产(5)加强售后服务6.2后家电下乡时代农村家电市场价格策略6.2.1农村家电消费价格特征(1)农 村消费者关注质量甚于价格(2)农村消费者心理承受价位超预期6.2.2农村家电市场的价格策 略(1)注意渗透定价策略的运用(2)合理运用折扣定价策略6.3后家电下乡时代农村家电市 场渠道策略6.3.1农村家电销售渠道的现状6.3.2农村家电销售渠道基本模式(1)专业连锁销售 渠道(2)生产厂家自建销售渠道(3)批发零售销售渠道6.3.3农村家电市场的渠道策略(1) 资源整合策略(2)区域突破策略(3)渠道创新策略6.3.4海尔农村家电市场渠道建设案例分 析(1)海尔农村家电市场的网格化建设模式(2)海尔网格化建设模式推广的可行性分析(3)海尔网格化建设模式的推广6.4后家电下乡时代农村家电市场营销策略6.4.1广告策略6.4.2人 员推销策略6.4.3营业推广策略6.4.4公共关系策略 第7章:大型家电企业农村市场开拓案例分 析7.1广东美的电器股份有限公司(1)企业发展简况分析(2)企业经营情况分析(3)企业经 营优劣势分析7.2珠海格力电器股份有限公司(1)企业发展简况分析(2)企业经营情况分析 (3)企业经营优劣势分析7.3青岛海尔股份有限公司(1)企业发展简况分析(2)企业经营情 况分析(3)企业经营优劣势分析7.4无锡小天鹅股份有限公司(1)企业发展简况分析(2)企 业经营情况分析(3)企业经营优劣势分析7.5合肥荣事达三洋电器股份有限公司(1)企业发 展简况分析(2)企业经营情况分析(3)企业经营优劣势分析7.6海信科龙电器股份有限公司 (1)企业发展简况分析(2)企业经营情况分析(3)企业经营优劣势分析第8章:中小家电 企业农村市场决胜策略分析()8.1市场选取策略8.1.1精耕农村市场8.1.2向城郊市场拓展8.2产品 开发策略8.2.1开发实用型产品8.2.2对产品提档升级8.3市场维护及拓展策略8.3.1加强营销渠道 建设8.3.2加强售后服务水平图表目录:图表1:2019年家电下乡月度销量及同比增速(单位: 万台,%)图表2:2019年家电下乡累计销量及同比增速(单位:万台,%)图表3:2019年家 电下乡月度销售额及同比增速(单位:亿元,%)图表4:2019年家电下乡累计销售额及同比 增速(单位:亿元,%)图表5:2019年家电下乡销售均价变化(单位:元)图表6:全国家电 下乡不同省市销售分布情况(单位:%)图表7:三省(山东、河南、四川)家电下乡销量和销售额占比情况图表8:2019年家用空调产量及增速(单位:万台)图表9:2019年家用空调总销量及增速(单位:万台)图表10:2019年家用空调内销量及增速(单位:万台)图表11:2019年家用空调出口量及增速(单位:万台)更多图表详见正文……

详细请访问:http://www.cction.com/report/202202/270481.html