

2022-2028年中国非现金交易行业发展趋势与投资前景报告

报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司

www.cction.com

一、报告报价

《2022-2028年中国非现金交易行业发展趋势与投资前景报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.cction.com/report/202201/262289.html>

报告价格：纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人：李经理

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

非现金交易是指以现金以外其他支付手段进行货款清算的交易方式，非现金支付手段包括票据、信用卡、电子结算等。非现金交易以银行信用为基础，是银行信用制度和结算制度的产物。采用非现金交易可以促成买卖，节约交易时间，降低交易费用。

以拉卡拉为例，其向商户销售或投放终端产品，一方面收取硬件销售及维护费，另一方面以终端产品为入口为商户提供收单服务，“96”费改之后，第三方支付机构收单服务费的计价方式通常是与商户市场化约定服务费率，再乘以交易规模得到手续费。

银行卡交易和移动扫码支付手续费的约定区别：1) 对于银行卡 POS 机支付交易，商户刷卡产生的手续费主要分为三部分，一部分是发卡行根据政府指导价上限管理的服务费，一部分是银联清算的服务费，另一部分则是收单机构的收单手续费，96 费改前手续费国家通过再分配按 7：2：1 的比例分别分给银行、第三方支付机构和银联；商业银行对商户收取的手续费在“96 费改”之后，按照借记卡与贷记卡分类收取。借记卡交易手续费率调整为 0.5%，单笔手续费封顶 20 元；贷记卡的手续费为 0.60%，手续费不封顶。2) 对于支付宝、微信支付等扫码支付交易，商户扫码产生的手续费主要分为两部分，一部分是支付宝、微信支付的账户端手续费，另一部分则是收单机构的收单手续费，目前支付宝和微信官方给出的约定费率指导价为 0.6%，支付宝和微信支基准费率为 0.2%。96 费改以前，银行卡 POS 机支付交易手续费分配比例

移动支付业务和网络支付业务高速增长带动非银支付机构网络支付业务交易笔数和金额高速增长。2016 年至 2018 年全国银行业金融机构移动支付交易金额分别为 157.55 万亿元、202.93 万亿元、277.39 万亿元，年增速保持在 35% 以上；2016 年至 2018 年，全国非银行支付机构网络支付业务交易笔数分别为 1639.02 亿笔、2867.47 亿笔、5306.1 亿笔，交易笔数呈现爆发式增长，年增速超过 70%，交易金额分别为 99.27 万亿元、143.26 万亿元、208.07 万亿元，年增速超过 40%。2016-2018 年全国银行业金融机构电子支付业务规模及构成 中企顾问网发布的

《2022-2028 年中国非现金交易行业发展趋势与投资前景报告》共十四章。首先介绍了中国非现金交易行业市场发展环境、非现金交易整体运行态势等，接着分析了中国非现金交易行业市场运行的现状，然后介绍了非现金交易市场竞争格局。随后，报告对非现金交易做了重点企业经营状况分析，最后分析了中国非现金交易行业发展趋势与投资预测。您若想对非现金交易产业有个系统的了解或者想投资中国非现金交易行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局

及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。报告目录：第一章 非现金交易行业发展综述1.1 非现金交易行业定义及分类1.1.1 行业定义1.1.2 行业主要产品分类1.1.3 行业主要商业模式1.2 非现金交易行业特征分析1.2.1 产业链分析1.2.2 非现金交易行业在国民经济中的地位1.2.3 非现金交易行业生命周期分析（1）行业生命周期理论基础（2）非现金交易行业生命周期1.3 最近3-5年中国非现金交易行业经济指标分析1.3.1 赢利性1.3.2 成长速度1.3.3 附加值的提升空间1.3.4 进入壁垒 / 退出机制1.3.5 风险性1.3.6 行业周期1.3.7 竞争激烈程度指标1.3.8 行业及其主要子行业成熟度分析 第二章 非现金交易行业运行环境分析2.1 非现金交易行业政治法律环境分析2.1.1 行业管理体制分析2.1.2 行业主要法律法规2.1.3 行业相关发展规划2.2 非现金交易行业经济环境分析2.2.1 国际宏观经济形势分析2.2.2 国内宏观经济形势分析2.2.3 产业宏观经济环境分析2.3 非现金交易行业社会环境分析2.3.1 非现金交易产业社会环境2.3.2 社会环境对行业的影响2.3.3 非现金交易产业发展对社会发展的影响2.4 非现金交易行业技术环境分析2.4.1 非现金交易技术分析2.4.2 非现金交易技术发展水平2.4.3 行业主要技术发展趋势 第三章 我国非现金交易所属行业运行分析3.1 我国非现金交易行业发展状况分析3.1.1 我国非现金交易行业发展阶段3.1.2 我国非现金交易行业发展总体概况

2016年至2018年，全国银行业金融机构非现金支付业务交易笔数分别为1251.11亿笔、1608.78亿笔、2203.12亿笔，同比增速分别为32.64%、28.59%、36.94%；2016~2018年全国银行业金融机构非现金支付业务交易金额分别为3687.24万亿元、3759.94万亿元、3768.67万亿元，同比增速分别为6.91%、1.97%、0.23%。其中，电子支付业务占非现金支付业务的比例保持在40%左右，贷记记账等其他业务的比例保持在43%左右，银行卡交易的比例保持在12%左右，票据业务近年来市场逐渐萎缩，所占比例不足3%。2016-2018年全国银行业金融机构非现金支付业务交易规模3.1.3 我国非现金交易行业发展特点分析3.2 2015-2019年非现金交易行业发展现状3.2.1 2015-2019年我国非现金交易行业市场规模3.2.2 2015-2019年我国非现金交易行业发展分析3.2.3 2015-2019年中国非现金交易企业发展分析3.3 区域市场分析3.3.1 区域市场分布总体情况3.3.2 2015-2019年重点省市市场分析3.4 非现金交易细分产品/服务市场分析3.4.1 细分产品/服务特色3.4.2 2015-2019年细分产品/服务市场规模及增速3.4.3 重点细分产品/服务市场前景预测3.5 非现金交易产品/服务价格分析3.5.1 2015-2019年非现金交易价格走势3.5.2 影响非现金交易价格的关键因素分析（1）成本（2）供需情况（3）关联产品（4）其他3.5.3

2022-2028年非现金交易产品/服务价格变化趋势3.5.4 主要非现金交易企业价位及价格策略 第四章 我国非现金交易所属行业整体运行指标分析4.1 2015-2019年中国非现金交易所属行业总体规模分析4.1.1 企业数量结构分析4.1.2 人员规模状况分析4.1.3 行业资产规模分析4.1.4 行业市场规

业工业总产值4.2.2 我国非现金交易所属行业工业销售产值4.2.3 我国非现金交易所属行业产销率4.3 2015-2019年中国非现金交易所属行业财务指标总体分析4.3.1 行业盈利能力分析4.3.2 行业偿债能力分析4.3.3 行业营运能力分析4.3.4 行业发展能力分析 第五章 我国非现金交易行业供需形势分析5.1 非现金交易行业供给分析5.1.1 2015-2019年非现金交易行业供给分析5.1.2 2022-2028年非现金交易行业供给变化趋势5.1.3 非现金交易行业区域供给分析5.2 2015-2019年我国非现金交易行业需求情况5.2.1 非现金交易行业需求市场5.2.2 非现金交易行业客户结构5.2.3 非现金交易行业需求的地区差异5.3 非现金交易市场应用及需求预测5.3.1 非现金交易应用市场总体需求分析（1）非现金交易应用市场需求特征（2）非现金交易应用市场需求总规模5.3.2 2022-2028年非现金交易行业领域需求量预测（1）2022-2028年非现金交易行业领域需求产品/服务功能预测（2）2022-2028年非现金交易行业领域需求产品/服务市场格局预测5.3.3 重点行业非现金交易产品/服务需求分析预测 第六章 非现金交易行业产业结构分析6.1 非现金交易产业结构分析6.1.1 市场细分充分程度分析6.1.2 各细分市场领先企业排名6.1.3 各细分市场占总市场的结构比例6.1.4 领先企业的结构分析（所有制结构）6.2 产业价值链的结构分析及产业链条的整体竞争优势分析6.2.1 产业价值链的构成6.2.2 产业链条的竞争优势与劣势分析6.3 产业结构发展预测6.3.1 产业结构调整指导政策分析6.3.2 产业结构调整中消费者需求的引导因素6.3.3 中国非现金交易行业参与国际竞争的战略市场定位6.3.4 产业结构调整方向分析 第七章 我国非现金交易行业产业链分析7.1 非现金交易行业产业链分析7.1.1 产业链结构分析7.1.2 主要环节的增值空间7.1.3 与上下游行业之间的关联性7.2 非现金交易上游行业分析7.2.1 非现金交易产品成本构成7.2.2 2015-2019年上游行业发展现状7.2.3 2022-2028年上游行业发展趋势7.2.4 上游供给对非现金交易行业的影响7.3 非现金交易下游行业分析7.3.1 非现金交易下游行业分布7.3.2 2015-2019年下游行业发展现状7.3.3 2022-2028年下游行业发展趋势7.3.4 下游需求对非现金交易行业的影响 第八章 我国非现金交易行业渠道分析及策略8.1 非现金交易行业渠道分析8.1.1 渠道形式及对比8.1.2 各类渠道对非现金交易行业的影响8.1.3 主要非现金交易企业渠道策略研究8.1.4 各区域主要代理商情况8.2 非现金交易行业用户分析8.2.1 用户认知程度分析8.2.2 用户需求特点分析8.2.3 用户购买途径分析8.3 非现金交易行业营销策略分析8.3.1 中国非现金交易营销概况8.3.2 非现金交易营销策略探讨8.3.3 非现金交易营销发展趋势 第九章 我国非现金交易行业竞争形势及策略9.1 行业总体市场竞争状况分析9.1.1 非现金交易行业竞争结构分析（1）现有企业间竞争（2）潜在进入者分析（3）替代品威胁分析（4）供应商议价能力（5）客户议价能力（6）竞争结构特点总结9.1.2 非现金交易行业企业间竞争格局分析9.1.3 非现金交易行业集中度分析9.1.4 非现金交易行业SWOT分析9.2 中国非现金交易行业竞争格局综述9.2.1 非现金交易行业竞争概况（1）中国非现金交易行业竞争格局（2）非现金交易行业未来竞争格局和特点（3）非现金交易市场进入及竞争对手分析9.2.2 中国非现金交易行业竞争力分析（1）我国

非现金交易行业竞争力剖析(2)我国非现金交易企业市场竞争的优势(3)国内非现金交易企业竞争能力提升途径9.2.3非现金交易市场竞争策略分析第十章非现金交易行业领先企业经营形势分析10.1A公司10.1.1企业概况10.1.2企业优势分析10.1.3产品/服务特色10.1.4公司经营状况10.1.5公司发展规划10.2B公司10.2.1企业概况10.2.2企业优势分析10.2.3产品/服务特色10.2.4公司经营状况10.2.5公司发展规划10.3C公司10.3.1企业概况10.3.2企业优势分析10.3.3产品/服务特色10.3.4公司经营状况10.3.5公司发展规划10.4D公司10.4.1企业概况10.4.2企业优势分析10.4.3产品/服务特色10.4.4公司经营状况10.4.5公司发展规划10.5E公司10.5.1企业概况10.5.2企业优势分析10.5.3产品/服务特色10.5.4公司经营状况10.5.5公司发展规划10.6F公司10.6.1企业概况10.6.2企业优势分析10.6.3产品/服务特色10.6.4公司经营状况10.6.5公司发展规划第十一章2022-2028年非现金交易行业投资前景11.12022-2028年非现金交易市场发展前景11.1.12022-2028年非现金交易市场发展潜力11.1.22022-2028年非现金交易市场发展前景展望11.1.32022-2028年非现金交易细分行业发展前景分析11.22022-2028年非现金交易市场发展趋势预测11.2.12022-2028年非现金交易行业发展趋势11.2.22022-2028年非现金交易市场规模预测11.2.32022-2028年非现金交易行业应用趋势预测11.2.42022-2028年细分市场发展趋势预测11.32022-2028年中国非现金交易行业供需预测11.3.12022-2028年中国非现金交易行业供给预测11.3.22022-2028年中国非现金交易行业需求预测11.3.32022-2028年中国非现金交易供需平衡预测11.4影响企业生产与经营的关键趋势11.4.1市场整合成长趋势11.4.2需求变化趋势及新的商业机遇预测11.4.3企业区域市场拓展的趋势11.4.4科研开发趋势及替代技术进展11.4.5影响企业销售与服务方式的关键趋势第十二章2022-2028年非现金交易行业投资机会与风险12.1非现金交易行业投融资情况12.1.1行业资金渠道分析12.1.2固定资产投资分析12.1.3兼并重组情况分析12.22022-2028年非现金交易行业投资机会12.2.1产业链投资机会12.2.2细分市场投资机会12.2.3重点区域投资机会12.32022-2028年非现金交易行业投资风险及防范12.3.1政策风险及防范12.3.2技术风险及防范12.3.3供求风险及防范12.3.4宏观经济波动风险及防范12.3.5关联产业风险及防范12.3.6产品结构风险及防范12.3.7其他风险及防范第十三章非现金交易行业投资战略研究13.1非现金交易行业发展战略研究13.1.1战略综合规划13.1.2技术开发战略13.1.3业务组合战略13.1.4区域战略规划13.1.5产业战略规划13.1.6营销品牌战略13.1.7竞争战略规划13.2对我国非现金交易品牌的战略思考13.2.1非现金交易品牌的重要性13.2.2非现金交易实施品牌战略的意义13.2.3非现金交易企业品牌的现状分析13.2.4我国非现金交易企业的品牌战略13.2.5非现金交易品牌战略管理的策略13.3非现金交易经营策略分析13.3.1非现金交易市场细分策略13.3.2非现金交易市场创新策略13.3.3品牌定位与品类规划13.3.4非现金交易新产品差异化战略13.4非现金交易行业投资战略研究13.4.12019年非现金交易行业投资战略13.4.22022-2028年非现金交易行业投资战略13.4.32022-2028年细分行业投资战略第十四章研究结论及投资建

议()14.1 非现金交易行业研究结论14.2 非现金交易行业投资价值评估14.3 非现金交易行业投资建议14.3.1 行业发展策略建议14.3.2 行业投资方向建议14.3.3 行业投资方式建议()

详细请访问：<http://www.cction.com/report/202201/262289.html>