

# 2023-2029年中国个人代理 保险市场评估与投资前景报告

## 报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司

[www.cction.com](http://www.cction.com)

## 一、报告报价

《2023-2029年中国个人代理保险市场评估与投资前景报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.cction.com/report/202306/374124.html>

报告价格：纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人：李经理

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

## 二、说明、目录、图表目录

中企顾问网发布的《2023-2029年中国个人代理保险市场评估与投资前景报告》报告中的资料和数据来源于对行业公开信息的分析、对业内资深人士和相关企业高管的深度访谈，以及共研分析师综合以上内容作出的专业性判断和评价。分析内容中运用共研自主建立的产业分析模型，并结合市场分析、行业分析和厂商分析，能够反映当前市场现状，趋势和规律，是企业布局煤炭综采设备后市场服务行业的重要决策参考依据。

### 本报告

第一章介绍了发达国家美国、英国、日本个险渠道发展现状及模式，并对三个国家的个险渠道发展模式进行对比，发展经验进行了深入分析；

第二章分析了中国个险代理渠道市场发展环境、市场运营现状、供给市场现状；

第三章分析了中国个险渠道的市场竞争情况；

第四章结合消费者调研对个险渠道的需求市场进行了深入分析；

第五章则是对个险渠道发展较好的企业，以及行业内龙头企业进行了深入分析；

第六章对中国个险渠道的发展趋势及前景进行了预测，并结合个险渠道的特征，分析了其投资机会，给出了相关投资建议，帮助投资者做出决策。

### 报告目录：

#### 第1章：发达国家个人代理保险发展经验借鉴

##### 1.1 美国个人代理保险发展经验借鉴

###### 1.1.1 美国保险业发展现状分析

###### 1.1.2 美国保险业市场结构分析

###### 1.1.3 美国保险业营销渠道分析

###### 1.1.4 美国保险业个人代理保险分析

###### 1.1.5 美国美亚保险公司案例分析

###### 1.1.6 美国保险业个人代理保险发展经验

##### 1.2 英国个人代理保险发展经验借鉴

###### 1.2.1 英国保险业发展现状分析

###### 1.2.2 英国保险业市场结构分析

###### 1.2.3 英国保险业营销渠道分析

###### 1.2.4 英国保险业个人代理保险分析

###### 1.2.5 英国保诚集团案例分析

- 1.2.6 英国保险业个人代理保险发展经验
- 1.3 日本个人代理保险发展经验借鉴
  - 1.3.1 日本保险业发展现状分析
  - 1.3.2 日本保险业市场结构分析
  - 1.3.3 日本保险业营销渠道分析
  - 1.3.4 日本保险业个人代理保险分析
  - 1.3.5 日本生命保险公司案例分析
  - 1.3.6 日本保险业个人代理保险发展经验
- 1.4 发达国家个人代理保险发展比较
  - 1.4.1 发达国家保险业经营模式对比
  - 1.4.2 发达国家保险业营销渠道对比
  - 1.4.3 发达国家保险业个人代理保险市场对比
  - 1.4.4 发达国家保险业个人代理保险发展经验对比

## 第2章：中国个人代理保险行业市场发展现状

- 2.1 个人代理保险行业发展环境分析
  - 2.1.1 个人代理保险行业经济环境分析
    - (1) 经济增长情况分析
    - (2) 居民收入储蓄状况
    - (3) 居民消费结构变化
    - (4) 金融市场运行状况
  - 2.1.2 个人代理保险行业政策环境分析
    - (1) 保险行业发展规划
    - (2) 保险行业相关法规
    - (3) 保险行业相关规章
    - (4) 保险行业相关规范
- 2.2 个人代理保险行业市场运营分析
  - 2.2.1 个人代理保险渠道市场特征
  - 2.2.2 个人代理保险渠道规模分析
  - 2.2.3 个人代理保险渠道行业地位
  - 2.2.4 个人代理保险渠道业务结构
    - (1) 财产险个人代理保险渠道分析

## (2) 人身险个人代理保险渠道分析

### 2.3 个人代理保险行业供给市场分析

#### 2.3.1 个险营销员规模分析

#### 2.3.2 个险营销员结构分析

#### 2.3.3 个险营销员就业率分析

## 第3章：中国个人代理保险行业市场竞争分析

### 3.1 个人代理保险行业竞争格局分析

#### 3.1.1 个险代理企业规模格局

#### 3.1.2 个险代理企业性质格局

### 3.2 个人代理保险行业竞争力分析

#### 3.2.1 个险代理渠道上游议价能力

#### 3.2.2 个险代理渠道下游议价能力

#### 3.2.3 个险代理渠道新进入者威胁

#### 3.2.4 个险代理渠道替代产品威胁

#### 3.2.5 个险代理渠道内部竞争分析

#### 3.2.6 个险代理渠道市场竞争总结

## 第4章：中国个人代理保险行业市场需求分析

### 4.1 中国个人代理保险市场消费者调研分析

#### 4.1.1 消费者特征总结

#### 4.1.2 消费者投保意识

#### 4.1.3 消费者投保渠道

#### 4.1.4 消费者投保类别

#### 4.1.5 消费者对投保渠道满意度分析

#### 4.1.6 消费者对保险类别满意度分析

### 4.2 中国个人代理保险市场重点区域需求分析

#### 4.2.1 个险代理渠道区域政策分析

#### 4.2.2 个险代理渠道区域结构分析

#### 4.2.3 个险代理渠道重点区域市场需求

##### (1) 北京市个险代理渠道市场需求潜力分析

##### (2) 上海市个险代理渠道市场需求潜力分析

- (3) 广东省个险代理渠道市场需求潜力分析
- (4) 江苏省个险代理渠道市场需求潜力分析
- (5) 浙江省个险代理渠道市场需求潜力分析
- (6) 福建省个险代理渠道市场需求潜力分析

#### 4.2.4 个险代理渠道区域市场需求总结

### 第5章：中国个人代理保险行业标杆企业分析

#### 5.1 中国个人代理保险行业企业总体发展概况

##### 5.1.1 保险业企业分类

##### 5.1.2 企业性质结构

#### 5.2 中国个人代理保险行业企业经营状况分析

##### 5.2.1 中国人寿保险股份有限公司

- (1) 企业基本信息
- (2) 企业组织架构分析
- (3) 企业主营业务分析
- (4) 企业经营业绩分析
- (5) 企业个险代理渠道模式分析
- (6) 企业个险代理渠道规模分析
- (7) 企业个险代理渠道产品结构
- (8) 企业个险代理渠道经营效益
- (9) 企业个险代理渠道销售网络
- (10) 企业经营状况优劣势分析

##### 5.2.2 中国平安人寿保险股份有限公司

- (1) 企业基本信息
- (2) 企业组织架构分析
- (3) 企业主营业务分析
- (4) 企业经营业绩分析
- (5) 企业个险代理渠道模式分析
- (6) 企业个险代理渠道规模分析
- (7) 企业个险代理渠道产品结构
- (8) 企业个险代理渠道经营效益
- (9) 企业个险代理渠道销售网络

(10) 企业经营状况优劣势分析

### 5.2.3 新华人寿保险股份有限公司

(1) 企业基本信息

(2) 企业组织架构分析

(3) 企业主营业务分析

(4) 企业经营业绩分析

(5) 企业个险代理渠道模式分析

(6) 企业个险代理渠道规模分析

(7) 企业个险代理渠道产品结构

(8) 企业个险代理渠道经营效益

(9) 企业个险代理渠道销售网络

(10) 企业经营状况优劣势分析

### 5.2.4 中国太平洋人寿保险股份有限公司

(1) 企业基本信息

(2) 企业组织架构分析

(3) 企业主营业务分析

(4) 企业经营业绩分析

(5) 企业个险代理渠道模式分析

(6) 企业个险代理渠道规模分析

(7) 企业个险代理渠道产品结构

(8) 企业个险代理渠道经营效益

(9) 企业个险代理渠道销售网络

(10) 企业经营状况优劣势分析

### 5.2.5 中国人民人寿保险股份有限公司

(1) 企业基本信息

(2) 企业组织架构分析

(3) 企业主营业务分析

(4) 企业经营业绩分析

(5) 企业个险代理渠道模式分析

(6) 企业个险代理渠道规模分析

(7) 企业个险代理渠道产品结构

(8) 企业个险代理渠道经营效益

(9) 企业个险代理渠道销售网络

(10) 企业经营状况优劣势分析

#### 5.2.6 泰康人寿保险股份有限公司

(1) 企业基本信息

(2) 企业组织架构分析

(3) 企业主营业务分析

(4) 企业经营业绩分析

(5) 企业个险代理渠道模式分析

(6) 企业个险代理渠道规模分析

(7) 企业个险代理渠道产品结构

(8) 企业个险代理渠道经营效益

(9) 企业个险代理渠道销售网络

(10) 企业经营状况优劣势分析

#### 5.2.7 太平人寿保险有限公司

(1) 企业基本信息

(2) 企业组织架构分析

(3) 企业主营业务分析

(4) 企业经营业绩分析

(5) 企业个险代理渠道模式分析

(6) 企业个险代理渠道规模分析

(7) 企业个险代理渠道产品结构

(8) 企业个险代理渠道经营效益

(9) 企业个险代理渠道销售网络

(10) 企业经营状况优劣势分析

#### 5.2.8 安邦人寿保险股份有限公司

(1) 企业基本信息

(2) 企业组织架构分析

(3) 企业主营业务分析

(4) 企业经营业绩分析

(5) 企业个险代理渠道模式分析

(6) 企业个险代理渠道规模分析

(7) 企业个险代理渠道产品结构



(8) 企业个险代理渠道经营效益

(9) 企业个险代理渠道销售网络

(10) 企业经营状况优劣势分析

#### 5.2.9 生命人寿保险股份有限公司

(1) 企业基本信息

(2) 企业组织架构分析

(3) 企业主营业务分析

(4) 企业经营业绩分析

(5) 企业个险代理渠道模式分析

(6) 企业个险代理渠道规模分析

(7) 企业个险代理渠道产品结构

(8) 企业个险代理渠道经营效益

(9) 企业个险代理渠道销售网络

(10) 企业经营状况优劣势分析

#### 5.2.10 恒安标准人寿保险有限公司

(1) 企业基本信息

(2) 企业组织架构分析

(3) 企业主营业务分析

(4) 企业经营业绩分析

(5) 企业个险代理渠道模式分析

(6) 企业个险代理渠道规模分析

(7) 企业个险代理渠道产品结构

(8) 企业个险代理渠道经营效益

(9) 企业个险代理渠道销售网络

(10) 企业经营状况优劣势分析

### 第6章：中国个人代理保险行业前景预测与投资战略规划

#### 6.1 个人代理保险行业发展趋势与前景预测

##### 6.1.1 个人代理保险行业发展趋势分析

##### 6.1.2 个人代理保险行业发展前景预测

#### 6.2 个人代理保险行业投资战略规划

##### 6.2.1 个人代理保险行业投资机会分析

## 6.2.2 个人代理保险行业战略布局建议

## 6.2.3 个人代理保险行业投资重点建议

### (1) 中国个人代理保险市场消费者调查问卷

#### 图表目录

图表1：2016-2021年美国保险业市场保费收入变化（单位：万元）

图表2：2016-2021年美国保险业市场结构

图表3：2021年美国保险业营销渠道结构

图表4：2016-2021年美国保险业个人代理保险保费收入占比

图表5：美国保险业个人代理保险市场发展经验

图表6：2016-2021年英国保险业市场保费收入变化（单位：万元）

图表7：2016-2021年英国保险业市场结构

图表8：2021年英国保险业营销渠道结构

图表9：2016-2021年英国保险业个人代理保险保费收入占比

图表10：英国保险业个人代理保险市场发展经验

图表11：2016-2021年日本保险业市场保费收入变化（单位：万元）

图表12：2016-2021年日本保险业市场结构

图表13：2021年日本保险业营销渠道结构

图表14：2016-2021年日本保险业个人代理保险保费收入占比

图表15：日本保险业个人代理保险市场发展经验

图表16：2016-2021年国内生产总值及其增长速度（单位：亿元，%）

图表17：2016-2021年中国居民收入变化情况（单位：元）

图表18：2016-2021年中国居民收入与团体保险收入变动比较情况（单位：%）

图表19：2016-2021年中国居民储蓄存款变动情况（单位：亿元，%）

图表20：2016-2021年中国居民储蓄与团体保险收入变动比较情况（单位：%）

图表21：2016-2021年居民恩格尔系数与团体保险保费收入情况（单位：% ，亿元）

图表22：2016-2021年债券市场发行量趋势图（单位：万亿元）

图表23：2021年债券市场托管情况（单位：万亿元，%）

图表24：2017-2021年银行间国债收益率曲线变化情况（单位：%）

图表25：2015 -2016年中国上证综合指数走势（单位：点）

图表26：2016-2021年中国原保险保费收入情况（单位：亿元，%）

图表27：截至2021年保险行业资金运用情况（单位：%）

图表28：截至2021年保险行业资产情况（单位：亿元）

图表29：2016-2021年中国保险密度和保险深度（单位：元/人，%）

图表30：保险行业发展主要规划

详细请访问：<http://www.cction.com/report/202306/374124.html>