

2024-2030年中国教育机器人 人电商产业发展现状与发展趋势研究报告

报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司

www.cction.com

一、报告报价

《2024-2030年中国教育机器人电商产业发展现状与发展趋势研究报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.cction.com/report/202401/434765.html>

报告价格：纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人：李经理

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

前教育机器人行业参与者众多，涵盖了众多产品类型，价格区间也从199-3999元不等。在早教陪护领域，科大讯飞的阿尔法蛋、未来人工智能科技的未来小七等是代表;在积木木块领域，乐高、优必选、能力风暴、创客工场等产品销量较高;教育机器人人类人系列，优必选的Alpha系列和能力风暴的珠穆朗玛系列是代表;飞行和移动系列，能力风暴、奇幻工房的产品是代表。

随着多方面因素的共同作用，教育机器人行业进入了快速增长时期，机器人竞赛也如火如荼的兴起，教育机器人竞赛属于其中的重要组成部分，全球每年约有100多项机器人竞赛，教育机器人竞赛的规模和报名人数也在稳步增长。2018年全球教育机器人市场规模约为9.55亿美元，较上年同比增长16.61%，近5年全球教育机器人市场规模增速始终保持在14%以上。

中企顾问网发布的《2024-2030年中国教育机器人电商产业发展现状与发展趋势研究报告》共十四章。首先介绍了中国教育机器人电商行业市场发展环境、教育机器人电商整体运行态势等，接着分析了中国教育机器人电商行业市场运行的现状，然后介绍了教育机器人电商市场竞争格局。随后，报告对教育机器人电商做了重点企业经营状况分析，最后分析了中国教育机器人电商行业发展趋势与投资预测。您若想对教育机器人电商产业有个系统的了解或者想投资中国教育机器人电商行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章 中国电子商务所属行业发展现状分析

第一节 电子商务基本概况

一、电子商务基本定义

二、电子商务发展阶段

三、电子商务基本特征

四、电子商务支撑环境

五、电子商务基本模式

(一) 电子商务分类

(二) 电子商务功能

（三）电子商务运营模式

第二节 中国电子商务规模分析

一、电子商务交易规模分析

二、电子商务市场结构分析

（一）电子商务市场结构

（二）电子商务区域结构

三、电子商务从业人员规模

四、电子商务相关融合产业

第三节 中国电子商务细分行业分析

一、B2B电子商务发展分析

（一）B2B市场规模分析

（二）B2B企业规模分析

（三）B2B市场营收分析

（四）B2B市场份额分析

（五）B2B用户规模分析

（六）B2B发展趋势分析

二、网络零售市场发展分析

（一）网络零售交易规模

（二）网络零售市场占比

（三）网络零售企业规模

（四）网络零售市场份额

（五）网络零售用户规模

（六）网络零售网店规模

（七）移动电商市场规模

（八）移动电商用户规模

（九）海外代购市场规模

第二章 互联网环境下教育机器人行业的机会与挑战

第一节 2022年中国互联网环境分析

一、网民基本情况分析

（一）总体网民规模分析

（二）分省网民规模分析

(三) 手机网民规模分析

(四) 网民属性结构分析

二、网民互联网应用状况

(一) 信息获取情况分析

(二) 商务交易发展情况

(三) 交流沟通现状分析

(四) 网络娱乐应用分析

第二节 互联网环境下教育机器人行业的机会与挑战

一、互联网时代行业大环境的变化

二、互联网直击传统行业消费痛点

三、互联网助力企业开拓市场

四、电商成为传统企业突破口

第三节 互联网教育机器人行业的改造与重构

一、互联网重构行业的供应链格局

二、互联网改变生产厂商营销模式

三、互联网导致行业利益重新分配

四、互联网改变行业未来竞争格局

第四节 教育机器人与互联网融合创新机会孕育

一、电商政策变化趋势分析

二、电子商务消费环境趋势分析

三、互联网技术对行业支撑作用

四、电商黄金发展期机遇分析

第三章 教育机器人所属行业市场规模与电商未来空间预测

第一节 教育机器人行业发展现状分析

一、教育机器人行业产业政策分析

二、教育机器人行业发展现状分析

三、教育机器人行业市场规模分析

四、教育机器人行业经营效益分析

五、教育机器人行业竞争格局分析

六、教育机器人行业发展前景预测

尽管我国教育机器人行业正处于快速发展阶段，且未来发展前景较好，但是在行业发展

过程中仍存在一些限制发展的痛点需要解决。具体来看，在机构层面，行业规范性欠缺，进而导致机器人教育产品缺乏规范性;配套设施不足导致普及难度大。在教学过程层面，行业存在课程缺乏科学规划，竞赛活动商业化严重，师资队伍良莠不齐等问题。在客户方面，存在培训不足，普及率低等问题。未来要保证行业健康、快速、持续发展，解决这些痛点将是重中之重。

目前教育机器人研究关注的七个研究方向即：外观、听觉能力、视觉能力、认人能力、口说能力、同理心与情绪以及长期互动。其中，外观是教育机器人设计的重要问题，也是目前研究最为普及和深入的领域，因为特别是对儿童而言，外观会影响儿童对机器人好恶的评判，不良的外观甚至会让儿童产生恐惧感与梦魇，从而直接反应在教学效果上;听觉能力、视觉能力、认人能力、口说能力方面的研究也已有所突破;但是同理心与情绪以及长期互动的研究还处于相对初级的阶段，是未来技术突破的重点。

根据多方面因素推动而导致教育机器人市场需求持续增长，以及中国教育市场未来的发展趋势，预计我国教育机器人市场在未来5年内将复合增长率依旧保持在20%以上，行业集中度将进一步提升，根据马太效应，强者恒强，未来市场份额将向质量优、产品多、性价比高以及渠道数量多的龙头企业集中。预计2019年，我国教育机器人市场规模将会达到8.9亿元，2024年将会突破22亿元。

第二节 教育机器人电商所属行业市场规模与渗透率

- 一、教育机器人电商总体开展情况
- 二、教育机器人电商交易规模分析
- 三、教育机器人电商渠道渗透率分析

第三节 教育机器人电商所属行业盈利能力分析

- 一、教育机器人电子商务发展有利因素
- 二、教育机器人电子商务发展制约因素
- 三、教育机器人电商行业经营成本分析
- 四、教育机器人电商行业盈利模式分析
- 五、教育机器人电商行业盈利水平分析

第四节 电商行业未来前景及趋势预测

- 一、教育机器人电商行业市场空间测算
- 二、教育机器人电商市场规模预测分析
- 三、教育机器人电商发展趋势预测分析

第四章 教育机器人企业转型电子商务战略分析

第一节 教育机器人企业转型电商优势分析

- 一、前期投入成本优势
- 二、供应链体系建设优势
- 三、渠道管控优势分析
- 四、零售运营经验优势

第二节 教育机器人企业转型电商流程管理

- 一、网站运营流程管理
- 二、网络销售流程管理
- 三、产品发货流程管理
- 四、采购管理流程管理
- 五、订单销售流程管理
- 六、库房操作流程管理
- 七、订单配送流程管理

第三节 教育机器人强企业电子商务成本分析

- 一、教育机器人电商成本构成分析
- 二、教育机器人电商采购成本分析
- 三、教育机器人电商运营成本分析
- 四、教育机器人电商履约成本分析
- 五、教育机器人电商交易成本分析

第五章 教育机器人企业转型电商体系构建及平台选择

第一节 教育机器人企业转型电商构建分析

- 一、电子商务关键环节分析
 - (一) 产品采购与组织
 - (二) 电商网站建设
 - (三) 网站品牌建设及营销
 - (四) 服务及物流配送体系
 - (五) 网站增值服务
- 二、企业电子商务网站构建
 - (一) 网站域名申请
 - (二) 网站运行模式
 - (三) 网站开发规划

(四) 网站需求规划

第二节 教育机器人企业转型电商发展途径

一、电商B2B发展模式

二、电商B2C发展模式

三、电商C2C发展模式

四、电商O2O发展模式

第三节 教育机器人企业转型电商平台选择分析

一、企业电商建设模式

二、自建商城网店平台

(一) 自建商城概况分析

(二) 自建商城优势分析

三、借助第三方网购平台

(一) 电商平台的优劣势

(二) 电商平台盈利模式

四、电商服务外包模式分析

(一) 电商服务外包的优势

(二) 电商服务外包可行性

(三) 电商服务外包前景

五、教育机器人企业电商平台选择策略

第六章 教育机器人行业电子商务运营模式分析

第一节 教育机器人电子商务B2B模式分析

一、教育机器人电子商务B2B市场概况

二、教育机器人电子商务B2B盈利模式

三、教育机器人电子商务B2B运营模式

四、教育机器人电子商务B2B的供应链

第二节 教育机器人电子商务B2C模式分析

一、教育机器人电子商务B2C市场概况

二、教育机器人电子商务B2C市场规模

三、教育机器人电子商务B2C盈利模式

四、教育机器人电子商务B2C物流模式

五、教育机器人电商B2C物流模式选择

第三节 教育机器人电子商务C2C模式分析

- 一、教育机器人电子商务C2C市场概况
- 二、教育机器人电子商务C2C盈利模式
- 三、教育机器人电子商务C2C信用体系
- 四、教育机器人电子商务C2C物流特征
- 五、重点C2C电商企业发展分析

第四节 教育机器人电子商务O2O模式分析

- 一、教育机器人电子商务O2O市场概况
- 二、教育机器人电子商务O2O优势分析
- 三、教育机器人电子商务O2O营销模式
- 四、教育机器人电子商务O2O潜在风险

第七章 教育机器人行业电子商务营销推广模式分析

第一节 搜索引擎营销

- 一、搜索引擎营销现状分析
- 二、搜索引擎营销推广模式
- 三、搜索引擎营销收益分析
- 四、搜索引擎营销竞争分析

第二节 论坛营销

- 一、论坛营销概述分析
- 二、论坛营销优势分析
- 三、论坛营销策略分析

第三节 微博营销

- 一、微博营销概况分析
- 二、微博营销的优劣势
- 三、微博营销模式分析
- 四、微博营销竞争分析

第四节 微信营销

- 一、微信营销概况分析
- 二、微信营销的优劣势
- 三、微信营销模式分析
- 四、微信营销竞争分析

第五节 视频营销

- 一、视频营销概述分析
- 二、视频营销优势分析
- 三、视频营销策略分析
- 四、视频营销竞争分析

第六节 问答营销

- 一、问答营销概述分析
- 二、问答营销运营模式
- 三、问答营销竞争分析

第八章 教育机器人行业电商运营优秀案例研究

第一节 子歌教育机器人（深圳）有限公司

- 一、企业发展基本情况
- 二、企业主要产品分析
- 三、企业经营效益情况
- 四、企业电商运营模式
- 五、企业电商经营成效
- 六、企业电商战略分析

第二节 甘肃建投电商科技有限公司

- 一、企业发展基本情况
- 二、企业主要产品分析
- 三、企业经营效益情况
- 四、企业电商运营模式
- 五、企业电商经营成效
- 六、企业电商战略分析

第三节 神州电商（深圳）有限公司

- 一、企业发展基本情况
- 二、企业主要产品分析
- 三、企业经营效益情况
- 四、企业电商运营模式
- 五、企业电商经营成效
- 六、企业电商战略分析

第四节 上海翼代教育科技有限公司

一、企业发展基本情况

二、企业主要产品分析

三、企业经营效益情况

四、企业电商运营模式

五、企业电商经营成效

六、企业电商战略分析

第五节 广州汇学教育咨询服务有限公司

一、企业发展基本情况

二、企业主要产品分析

三、企业经营效益情况

四、企业电商运营模式

五、企业电商经营成效

六、企业电商战略分析

第九章 教育机器人主流电商平台比较及企业入驻选择

第一节 天猫商城

一、天猫商城发展基本概述

二、天猫商城用户特征分析

三、天猫商城网购优势分析

四、天猫商城交易规模分析

五、天猫商城交易品类结构

六、天猫商城企业入驻情况

七、天猫商城商家经营策略

第二节 京东商城

一、京东商城发展基本概述

二、京东商城用户特征分析

三、京东商城网购优势分析

四、京东商城交易规模分析

五、京东商城交易品类结构

六、京东商城企业入驻情况

七、京东商城商家经营策略

第三节 苏宁易购

- 一、苏宁易购发展基本概述
- 二、苏宁易购用户特征分析
- 三、苏宁易购网购优势分析
- 四、苏宁易购交易规模分析
- 五、苏宁易购交易品类结构
- 六、苏宁易购企业入驻情况
- 七、苏宁易购商家经营策略

第四节 1号店

- 一、1号店发展基本概述
- 二、1号店用户特征分析
- 三、1号店网购优势分析
- 四、1号店交易规模分析
- 五、1号店交易品类结构
- 六、1号店企业入驻情况
- 七、1号店商家经营策略

第五节 亚马逊中国

- 一、亚马逊发展基本概述
- 二、亚马逊用户特征分析
- 三、亚马逊网购优势分析
- 四、亚马逊交易规模分析
- 五、亚马逊交易品类结构
- 六、亚马逊企业入驻情况
- 七、亚马逊商家经营策略

第六节 当当网

- 一、当当网发展基本概述
- 二、当当网用户特征分析
- 三、当当网网购优势分析
- 四、当当网交易规模分析
- 五、当当网交易品类结构
- 六、当当网企业入驻情况
- 七、当当网商家经营策略

第十章 教育机器人企业进入电子商务领域投资策略分析（ ）

第一节 教育机器人企业电子商务市场投资要素

一、企业自身发展阶段的认知分析

二、企业开展电子商务目标的确定

三、企业电子商务发展的认知确定

四、企业转型电子商务的困境分析

第二节 教育机器人企业转型电商物流投资分析

一、教育机器人企业电商自建物流分析

（一）电商自建物流的优势分析

（二）电商自建物流的负面影响

二、教育机器人企业电商外包物流分析

（一）快递业务量完成情况

（二）快递业务的收入情况

（三）快递业竞争格局分析

三、教育机器人电商物流构建策略分析

（一）入库质量检查

（二）在库存储管理

（三）出库配货管理

（四）发货和派送

（五）退货处理

第三节 教育机器人企业电商市场策略分析（ ）

图表目录：

图表 2024-2030年我国网民规模及互联网普及率

图表 2024-2030年中国网民各类网络应用的使用率

图表 2024-2030年中国网民各类手机网络应用的使用率

图表 2024-2030年我国网络零售市场交易规模

图表 2024-2030年我国移动网民规模及增长速度

图表 移动端网购增长仍处爆发阶段

图表 移动端网购占比大幅提升

图表 传统教育机器人消费存在的“痛点”

图表 教育机器人电子商务重构供应链流程

图表 中国电商相关政策汇总

图表 中国教育机器人B2C市场AMC模型

图表 2024-2030年中国教育机器人电商交易规模趋势图

图表 2024-2030年中国教育机器人电商市场渗透率趋势图

图表 2024-2030年中国教育机器人电商交易规模预测趋势图

图表 2024-2030年中国教育机器人电商市场渗透率预测趋势图

更多图表见正文.....

详细请访问：<http://www.cction.com/report/202401/434765.html>