

中国酒精制造行业百强企业竞争力分 析报告

报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司

www.cction.com

一、报告报价

《中国酒精制造行业百强企业竞争力分析报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.cction.com/report/200906/18066.html>

报告价格：纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人：李经理

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

“知己知彼，百战不殆。”——《孙子·谋攻》：

竞争激烈市场中，同行对手、上下游企业经营状况是企业经营决策者最为关心的首要问题，中国的企业对数据的准确性、及时性、系统性上有很大的不足，在指定市场和企业发展战略时，往往是仅仅依靠个人感觉，而缺乏建立在详细数据基础上的科学论证。

本报告有利于您全面掌握并了解竞争对手的运营状况、财务状况、管理信息及市场情况，对于企业指定市场竞争策略，学习优势企业并赶超优势企业，最终取得竞争优势具有一定的参考价值。

第一章 酒精制造行业发展宏观环境分析

一、行业宏观经济环境分析

二、行业政策环境分析

第二章 酒精制造行业运行情况

一、2007-2009年酒精制造行业销售情况分析

二、2007-2009年酒精制造行业负债情况分析

三、2007-2009年酒精制造行业资产及变化趋势分析

四、2007-2009年酒精制造行业利润及变化趋势分析

五、2007-2009年酒精制造行业企业及变化趋势分析

第三章 酒精制造行业企业分布以及主要市场分析

一、华北地区酒精制造行业运行情况分析

（一）经营能力分析

（二）盈利能力分析

（三）偿债能力分析

（四）发展能力分析

二、东北地区酒精制造行业运行情况分析

（一）经营能力分析

（二）盈利能力分析

（三）偿债能力分析

（四）发展能力分析

三、华东地区酒精制造行业运行情况分析

（一）经营能力分析

（二）盈利能力分析

(三) 偿债能力分析

(四) 发展能力分析

四、华南地区酒精制造行业运行情况分析

(一) 经营能力分析

(二) 盈利能力分析

(三) 偿债能力分析

(四) 发展能力分析

五、西南地区酒精制造行业运行情况分析

(一) 经营能力分析

(二) 盈利能力分析

(三) 偿债能力分析

(四) 发展能力分析

六、西北地区酒精制造行业运行情况分析

(一) 经营能力分析

(二) 盈利能力分析

(三) 偿债能力分析

(四) 发展能力分析

第四章 酒精制造行业企业排名分析

一、酒精制造行业销售收入前十名企业分析

二、酒精制造行业利润前十名企业分析

三、酒精制造行业资产总额前十名企业分析

四、酒精制造行业成本费用前十名企业分析

五、酒精制造行业销售利润率前十名企业分析

六、酒精制造行业资产收益率前十名企业分析

七、酒精制造行业资产负债率前十名企业分析

八、酒精制造行业销售收入增长率前十名企业分析

九、酒精制造行业利润增长率前十名企业分析

第五章 酒精制造行业重点企业经营状况及竞争力分析

1. 南阳天冠集团有限公司

2. 焦作市河阳酒精实业有限公司

3. 中粮生化肇东分公司

4. 山东振龙生物化工集团有限公司

5. 梅河口市阜康酒精有限责任公司
6. 吉林省新天龙酒业有限公司
7. 天津市冠达实业总公司
8. 吉安生化乾安酒精有限责任公司
9. 宁津县又一春生物化工有限公司
10. 内蒙古利牛生物化工有限责任公司
11. 承德避暑山庄企业集团有限责任公司
12. 江苏花厅酒业有限公司
13. 泰兴市金江化学工业有限公司
14. 孟州市华兴有限责任公司
15. 松原吉安生化有限公司
16. 资中县银山鸿展工业有限责任公司
17. 广西明阳生化科技股份有限公司
18. 天冠集团新乡乙醇有限公司
19. 唐山明春玉米生物工程有限公司
20. 桂平市金源酒精实业有限公司
21. 内蒙古百业成酒精有限责任公司
22. 丰原宿州生物化工有限公司
23. 连云港东成生化集团有限公司
24. 林州市酒精酿造有限责任公司
25. 天津挂月集团有限公司
26. 四川沙淇实业有限责任公司
27. 山西纪元玉米产业有限公司
28. 四川内江黎山化工有限公司
- 29.

详细请访问：<http://www.cction.com/report/200906/18066.html>